

Better Together

Sytuacja na rynku drobiu

STRONA 12

Sytuacja na rynkach mleka
w UE i na świecie

STRONA 23

Sławomir Maćkowiak

Ponad 20 lat fachowej
produkcji prosiąt!

STRONA 4

Drodzy Klienci,

Lipiec to dobry moment na pierwsze podsumowanie roku 2020. Myślę, że nie będę oryginalny twierdząc, że takiego biegu zdarzeń nie spodziewaliśmy się, ani nigdy wcześniej nie mieliśmy okazji przechodzić, zarówno w odniesieniu do biznesu jak i życia prywatnego.

Covid-19 to w ostatnim czasie najczęściej wymieniane słowo na całym świecie. Wpływ jaki wywołuje na różne branże jest jak do tej pory niespotykany. We wcześniejszych, wysyłanych do Państwa komunikatach, informowaliśmy o naszym podejściu do „nowej” rzeczywistości oraz o wyzwaniach związanych z Covid-19. Po ponad 3 miesiącach od wybuchu pandemii praca, zarówno wielu z Nas, jak i naszych klientów, nadal wygląda zupełnie inaczej. Rynek również stawia nowe wyzwania. Możemy już dzisiaj śmiało powiedzieć, że powrót do normalności będzie trwał znacznie dłużej niż początkowo zakładano. Skutki pandemii będziemy odczuwali bardzo długo, a za jej przebieg zapłacimy wszyscy.

Jak Państwo doskonale wiecie poza Covid-19, wpływ na sytuację w naszej branży miała również ptasia grypa oraz wykryte nowe przypadki ASF.

W sektorze drobiowym, ze względu na fakt, iż od marca nie odnotowujemy już nowych przypadków ptasiej grypy, następuje powolne odblokowywanie rynków eksportowych. Jednakże odzyskanie utraconego rynku wymaga czasu, ponieważ w wielu przypadkach kraje spoza Unii Europejskiej, do których wcześniej eksportowaliśmy mięso, posiadają już innych dostawców. Polski drób przede wszystkim musi i pracuje nad odbudową zaufania konsumentów na tych rynkach. Jednak aby na nie powrócić musi konkurować cenowo. Na rynkach unijnych będziemy wracali do sprzedaży w kanałach HoReCa. Oba te czynniki mają ogromny wpływ na branżę drobiarską, która przeżywa obecnie trudne chwile. Jako Agrifirm produkujemy 65% pasz dla drobiu, tak więc w drugim kwartale odczuwamy skutki całej sytuacji. Ilościowo mieliśmy i nadal mamy rekordową sprzedaż w historii firmy, ale to w żaden sposób nie przełożyło się na wynik finansowy. Przy dużym wzroście cen surowców, braku wzrostu cen pasz i biorąc pod uwagę niskie ceny żywca, w wielu przypadkach spowodowało to brak lub ujemną marżę. W Agrifirm jednak zdecydowaliśmy się świadomie na takie działania, aby zapewnić ciągłość dostaw do klientów, mając również na uwadze fakt, że zależy nam na budowaniu długoterminowej współpracy z naszymi odbiorcami.

Sytuacja w sektorze pasz dla trzody była bardziej stabilna. Jednak również tutaj wzrost kosztów surowców i spadek cen tuczników miały wpływ na pogorszenie rentowności. Nowe przypadki ASF wykryte w Wielkopolsce także wpływały niekorzystnie na rynek. Utrudniały normalne funkcjonowanie wielu hodowcom znajdującym się w danym rejonie.

Sytuacja związana z Covid-19 i związane z tym ograniczenia eksportowe miały wpływ również na rynek mleka. Trudności związane chociażby z brakiem wizyt w gospodarstwach, powodowały ograniczenia w budowaniu i rozwoju działu bydła w Agrifirm.

Sprawdziły się wprowadzone w naszych zakładach i nadal utrzymywane zasady bezpieczeństwa, które są przestrzegane przez naszych pracowników, klientów i dostawców. Dzięki takiemu wspólnemu podejściu, mogliśmy i nadal możemy w sposób bezpieczny, zapewnić dostawy w ramach naszego wspólnego łańcucha żywieniowego.

Pomimo całej sytuacji i trudnień z tym związanych rozwinęliśmy sprzedaż środków do produkcji roślinnej, wprowadziliśmy szereg działań marketingowych i nowych produktów, które wcześniej były zaplanowane. Realizujemy również zgodnie z planem wszystkie inwestycje. W lipcu uruchamiamy nową, nowoczesną linię produkcyjną w Topoli Wielkiej, dającą dalsze możliwości rozwoju. Nowa sytuacja wymagała od nas również innego podejścia do komunikacji z potencjalnymi klientami oraz stosowania nowych rozwiązań, na przykład organizacji webinarium drobiowego, podczas którego o aktualnych wyzwaniach na rynku drobiowym opowiedzieli nasi eksperci żywieniowi.

Podsumowując pierwsze półrocze możemy być dumni, że pomimo wszystkich wyzwań osiągnęliśmy 20% wzrost sprzedaży naszych pasz. Wierzmy głęboko, że stopniowo wspólnie z naszymi klientami powrócimy także do normalnej sytuacji marżowej. Obecną sytuację traktujemy w Agrifirm jako kolejne doświadczenie i wyzwanie na drodze do osiągnięcia kolejnych etapów wspólnego rozwoju.

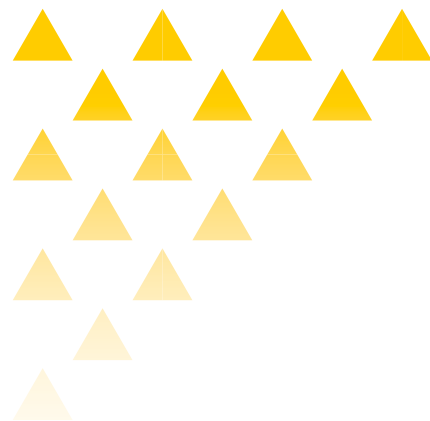
**„Nie można zmusić ziarna do rozwoju i kietkowania,
można jedynie stworzyć warunki pozwalające na to,
aby ziarno rozwinęło wszystkie tkwiące w nim możliwości”.**

Carl Rogers

Janusz Pacyna

Prezes Zarządu
Agrifirm Polska Sp. z o.o.

BETTER with our customers
TOGETHER with our partners
with our global colleagues



Spis treści



4

Ponad 20 lat fachowej produkcji pasz!

14-15

Tworzenie nowego produktu dla drobiu, czy to tylko formuacja pasz?



20-22

Jak radzić sobie ze stresem cieplnym u loch

25

Rzepak - wyzwania w okresie jesiennym



- 4 Ponad 20 lat fachowej produkcji pasz!
- 6 Rozbudowa zakładu w Topoli
- 7 Better Together z Protix
- 7 Safety First – bezpieczeństwo to priorytet!
- 8 Roczny raport CSR
- 9 Struktura pasz drobiowych
- 10 Nowości na rynku
- 12 Sytuacja na rynku drobiu
- 13 Poultry NEXT – wygraj w każdym cyklu!
- 14 Tworzenie nowego produktu dla drobiu, czy to tylko formuacja pasz?
- 16 Webinarium drobiowe
- 17 COVID-19 na rynku trzody chlewnej
- 18 Agresja i kanibalizm w hodowli trzody chlewnej
- 20 Jak radzić sobie ze stresem cieplnym u loch
- 23 Sytuacja na rynkach mleka w UE i na świecie
- 24 Mykotoksyny w paszach objętościowych
- 25 Rzepak – wyzwania w okresie jesiennym
- 26 Skuteczne zwalczanie samosiewów rzepaku i innych chwastów w zbożach ozimych jesienią
- 28 Konkurs kulinarny – Gotuj z Agrifirm
- 29 Czy wiesz, że...
- 30 Agri4you
- 30 #GaszynChallenge
- 31 Ogłoszenia o pracę

Ponad 20 lat fachowej produkcji prosiąt!

Mieliśmy przyjemność spotkać się z Panią Agnieszką i z Panem Sławomirem w ich gospodarstwie, zlokalizowanym w województwie wielkopolskim, w gminie Osieczna. Gospodarstwo, które prowadzą specjalizuje się w produkcji prosiąt. Pan Sławomir, gospodarstwo prowadzi samodzielnie od 1999 roku. To ponad 20 lat fachowej produkcji prosiąt.

Jak wspomina Pan Sławomir:

„Początki bywały różne. Zaczynaliśmy od 20 loch. Obecnie w gospodarstwie posiadamy w około 180 loch. 5 lat temu, w gospodarstwie było 100 loch. Gospodarstwo prowadzi w cyklu 3-tygodniowym. Pracujemy zgodnie ze schematem: krycie loch, odsadzenie, sprzedaż.”

Gospodarze stawiają na ciągły rozwój. Nowe technologie, inwestycje. Dokonali modernizacji chlewni oraz postawili nowe budynki. Gospodarz nie stara się wprowadzać do stada zwierząt pochodzących z innych hodowli.

„Loszki pochodzą z własnej produkcji, nasienie również produkujemy we własnym zakresie. Korzystamy z nasienia knura rasy Duroc. Produkcja własnego nasienia to również oszczędności. Koszt krycia jednej lochy nasieniem pochodzącym z zaku-

pu to około 50 zł/szt. Koszt zakupu dobrego knura to również nie mały wydatek, rzędu 10 tysięcy złotych. Posiadamy dwa knury, które wykorzystujemy w hodowli.”

W cyklu prosi się około 24 loch. Po oproszeniu prosięta zostają na poródowce ok. 3-4 tygodnie. Następnie trafiają na warchlakarnie – sprzedajemy je gdy kończą 10-11 tygodni. Posiadają wtedy wagę 30 kilogramów.

Zdaniem gospodarza:

„Aby odnieść sukces w hodowli bardzo ważna jest kwestia żywienia stada, opieka weterynaryjna, warunki utrzy-

Pan Sławomir jest zadowolony ze stosowania produktów Agrifirm oraz doradztwa żywieniowego jakie otrzymuje od Specjalisty ds. żywienia zwierząt:

„Nie ma upadków, prosięta dobrze rosną, nie chorują – tak, jestem zadowolony. Nie planuje zmian na tej płaszczyźnie. Zawsze mogą liczyć na wsparcie, na doradztwo ze strony doradcy Agrifirm, to bardzo pomocna i istotna kwestia w długotrwałej współpracy.”

W związku z wybuchem pandemii COVID-19 otaczający nas świat na

Praca w gospodarstwie to praca z żywym organizmem, nigdy nie wiadomo co się stanie...

mania zwierząt, skuteczność krycia, obserwacja, praca i opieka nad stadem. Zwierzęta nadzoruję codziennie. Chociażby w momencie karmienia. Maciory się mnie nie boją. Nie są agresywne.”

Gospodarz współpracuje z Agrifirm od 7 lat. Stosuje produkty Babito, Prestarter Odsadzeniowy, na warchlakarni PW Starter Platinum Hybrid.

przestrzeni ostatniego półrocza bardzo się zmienił. Mimo to, koronawirus na razie nie wpłynął negatywnie na hodowlę gospodarza.

Zagrożeniem, które faktycznie wpływa na gospodarstwo Pana Sławomira to ASF. Hodowla obecnie znajduje się w niebieskiej strefie. Ognisko ASF pojawiło się w sąsiedniej gminie w czerwcu 2020 roku.



Hodowca:
Sławomir Maćkowiak

Produkcja prosiąt

Agrifirm

Sławomir Maćkowiak

Aby odnieść sukces w hodowli bardzo ważna jest kwestia żywienia stada, opieka weterynaryjna, warunki utrzymania zwierząt, skuteczność krycia, obserwacja, praca i opieka nad stadem. Zwierzęta nadzoruję codziennie.

Było to stado około 15 zwierząt. Obecnie, pełna bioasekuracja w niebieskiej strefie to kwestia bezapelacyjna.

„Stado, które posiadam spełnia wymogi dobrostanu. Największe wyzwanie stoi przed moimi odbiorcami, którzy zainwestowali w plan dostosowania do dobrostanu tuczników, a ja ze względu na niebieską strefę, nie będę mógł dostarczyć im warchlaków. Mam trzech statych odbiorców, ale wszyscy znajdują się obecnie poza strefą niebieską, więc muszę znaleźć nowych odbiorców a moi obecni odbiorcy muszą znaleźć nowych dostawców. Sytuacja jest skomplikowana dla każdej strony.”

Panujący ASF to kwestia, która na dzień dzisiejszy komplikuje wiele rzeczy:

„Niskie ceny skupu to dla każdej hodowli, małej czy większej to ogromny kłopot. Wiąże się to z brakiem przychodu. Mamy nadzieję, że ten czas szybko minie – musimy to przetrwać.”
– wspomina Pan Sławomir.

Praca na gospodarstwie wymaga ogromu pracy oraz poświęcenia. Pan Sławomir może liczyć na wsparcie najbliższych. Razem z Panią Agnieszką i synem, ciężko pracują, aby osiągnąć sukces w produkcji.

„Praca w gospodarstwie to praca z żywym organizmem, nigdy nie wiadomo co się stanie. Aby pracować na gospodarstwie trzeba lubić zwierzęta, wtedy zwierzęta lubią nas. Oczywiście, jest to praca pełna poświęceń – ale pracujemy razem, wspieramy się i dążymy do określonego celu.”

Właściciele starają się wygospodarować odrobinę czasu wolnego, aby realizować swoje zainteresowania. Ich pasją są podróże po kraju oraz wycieczki rowerowe.

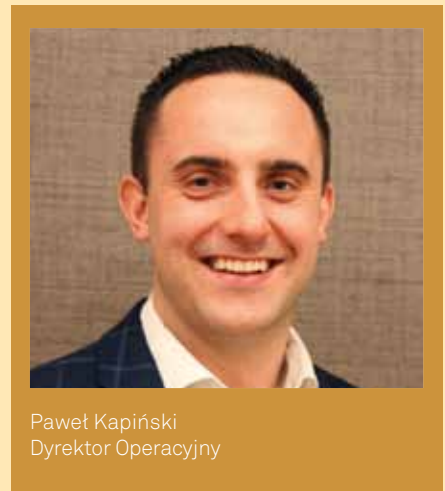
Gospodarzom, serdecznie dziękujemy za spotkanie oraz życzymy dalszych sukcesów w hodowli.

Better Together



Rozbudowa zakładu w Topoli

Dużymi krokami zbliżamy się do zakończenia naszego największego przedsięwzięcia w Polsce na przestrzeni ostatnich kilku lat. Nowy budynek linii produkcyjnej w Topoli Wielkiej jest już w 100% zakończony.



Aktualnie firmy specjalistyczne pracują nad ostatecznym wykończeniem części technologicznej, jak i infrastruktury elektrycznej i automatyki. W tym samym czasie prowadzone są rozruchy indywidualnych maszyn wraz z finalnymi zmianami systemu sterującego MES.

W najbliższym czasie zaplanowane jest pełne uruchomienie całej linii produkcyjnej i tym samym produkcja wyrobów gotowych. Cały proces jest bacznie nadzorowany i kontrolowany przez grono specjalistów odpowiadających za jakość, bezpieczeństwo, infrastrukturę i techno-

logię. Uruchomienie nowoczesnej linii produkcyjnej w Topoli Wielkiej nie tylko podwoi nasze możliwości produkcyjne, ale przede wszystkim

pozwoли nam jeszcze szybciej reagować na potrzeby naszych klientów i zmieniające się trendy żywieniowe.



Better Together z PROTIX

Agrifirm oraz Protix, firma której głównym celem jest poszukiwanie nowych, alternatywnych źródeł białka z owadów wykonali wspólnie kolejny krok w kierunku rolnictwa o obiegu zamkniętym. Współpraca z Agrifirm trwa od 2018 roku i zaowocowała wprowadzeniem na rynek nowych koncepcji żywieniowych dla drobiu.

„W Agrifirm pracujemy nad koncepcjami, w których wykorzystamy białko z owadów, w zakresie pasz dla drobiu. Największą zaletą białka pochodzącego z owadów jest to, że posiada ono 50-70% niższy poziom emisji dwutlenku węgla niż tłuszcz palmowy. Tego typu innowacje stanowią dla nas wyzwanie, ponieważ musimy dopracować zarówno aspekty technologiczne produkcji, jak również nowe rozwiązania żywieniowe dla naszych klientów. Zdecydowaliśmy się wyjść naprzeciw oczekiwaniom konsumentów, szukając innowacyjnych rozwiązań w zakresie rolnictwa o obiegu zamkniętym. Właśnie dlatego rozpoczęliśmy prace z wykorzystaniem białka z owadów” - mówi Dick Hordijk, CEO Royal Agrifirm Group.

Dzisiejsze czasy pokazują nam jak ważne jest przywrócenie równowagi z naturą. Ważną rolę odgrywają w tym zrównoważone składniki.

Protix jest pierwszym i największym producentem certyfikowanych, wysokiej jakości surowców, pochodzących z owadów. Jego produkty ProteinX, LipidX oraz Blossom powstają w światowej klasy zakładzie produkcyjnym i bazują na owadach z gatunku *Hermetia illucens*.

Skupiając się na poszukiwaniu nowych rozwiązań i dążąc do stworzenia środowiska o niskim poziomie emisji dwutlenku węgla, stawiają sobie za cel ciągłe ulepszanie systemu żywnościowego.

Wspólnie z przedstawicielami naszego partnera pracujemy nad rozwojem produktów, które są zdrowe zarówno dla konsumentów jak i środowiska.

Better Together

Safety First – bezpieczeństwo to priorytet!

Działając w myśl strategii Agrifirm: bezpieczeństwo pracy to dla nas priorytet; jedną z najważniejszych wartości jakimi kierujemy się w codziennym działaniu. W codziennej pracy w biurze, w terenie, w zakładzie produkcyjnym.

Dzisiaj jesteśmy dumni! W naszych wytwórniach świętowaliśmy:

- 1000 dni w wytwórni w Płońscy (Luty 2020)
- 365 dni w wytwórni w Margońskiej Wsi (czerwiec 2020)

Bez wypadku i uszczerbku na zdrowiu Naszych pracowników! Wszystkim Nam życzymy więcej powodów do takiego świętowania. SAFETY FIRST!



Czerwiec 2020 - Margońska Wieś



Luty 2020 - Płońscia (przed pandemią COVID-19)

Roczny raport CSR

W 2019 r. Agrifirm kontynuowało działania związane z realizacją strategii budowania Odpowiedzialnego łańcucha żywnościowego dla przyszłych pokoleń. Zostało to obszernie wyjaśnione w opublikowanym raporcie na temat społecznej odpowiedzialności biznesu (CSR) 2019. Jako globalne przedsiębiorstwo, Agrifirm koncentruje się na rozwiązaniach dotyczących zrównoważonej produkcji rolnej, zdrowia zwierząt i utrzymywania równowagi biologicznej.

„W Agrifirm jesteśmy przekonani, że rolnictwo w obiegu zamkniętym jest jedyną realną podstawą trwałych dostaw żywności. W związku z tym, przejmujemy wiodącą rolę w tym sektorze, opracowując produkty i koncepcje wpisujące się w te założenia. Od holenderskich gospodarstw po rynek światowy, wszędzie pracujemy nad zrównoważonym łańcuchem żywnościowym dla przyszłych pokoleń” - mówi Dick Hordijk, CEO Royal Agrifirm Group.

Rolnictwo w obiegu zamkniętym

W Agrifirm uważamy, że przejście na rolnictwo w obiegu zamkniętym jest niezbędne w dalszej perspektywie. Kluczowym warunkiem jest jednak zagwarantowanie rolnikom odpowiedniego dochodu związanego z takimi działaniami. W Agrifirm wspieramy swoich klientów nowymi koncepcjami, projektami i badaniami związanymi z przejściem na rolnictwo o obiegu zamkniętym. Przykładem mogą być działania jakie podjęto w Holandii w zakresie uprawy i przetworzenia fasoli. Fasola jest rośliną, która może służyć jako alternatywne źródło białka do produkcji pasz dla zwierząt.

Jako jedni z założycieli holenderskiego Planu Odnowy Biologicznej – Delta, Agrifirm pracuje nad odtworzeniem ekosystemów, krajobrazów i różnorodności gatunków. Różnorodność biologiczna zapewnia zapylanie i żywotność gleby, co ma kluczowe znaczenie dla wysokiego poziomu produkcji rolnej. W 2019 r. w Agrifirm pracowaliśmy nad opracowaniem koncepcji i produktów stymulujących przywrócenie różnorodności biologicznej lokalnie oraz globalnie.

Inicjatywy międzynarodowe:

AZJA:

Agrifirm stale inwestuje w rozwój i stosowanie pasz wolnych od antybiotyków w chińskim sektorze rolnym; w 2019 r. oferta dla młodych zwierząt w pełni składała się z pasz wolnych od antybiotyków. Specjaliści Agrifirm wspierają chińskich rolników w przejściu na karmę wolną od antybiotyków i poprawę bezpieczeństwa ludzi, zwierząt i środowiska.

Stres cieplny u macior podczas gorącego lata w klimacie tropikalnym i subtropikalnym, znacząco wpływa na produkcję mleka, płodność i dobrostan zwierząt. W 2019 r. Agrifirm wprowadził rozwiązanie mające na celu zmniejszenie stresu cieplnego u loch.

EMEA (Europa, Bliski Wschód i Afryka):

Agrifirm osiągnął doskonałe wyniki wprowadzając koncepcję Aim for Zero, koncentrującą się na ograniczeniu stosowania cynku i antybiotyków w okresie odsadzenia prosiąt. Aż 6500000 prosiąt zostało odsadzonych w Europie bez cynku, co zmniejszyło zużycie tlenu cynku (metali ciężkich) o 97 ton.

Na polskim rynku Agrifirm bada, w jaki sposób osiągnąć niższe CO₂ dzięki zastosowaniu bardziej zrównoważonych surowców.

LATAM (Ameryka Łacińska):

W 2019 r. Agrifirm wprowadził koncepcję Total Mix Ration (TMR) w Brazylii. Koncepcja TMR zapobiega selekcji paszy i ma pozytywny wpływ na funkcję i zdrowie żywca bydła mlecznego, a w konsekwencji na produkcję mleka.

Inicjatywy mające na celu ograniczenie stosowania antybiotyków w paszach dla zwierząt, poprzez stosowanie dodatków jako zrównoważonej alternatywy.

CSR znajduje również znaczące odzwierciedlenie we własnej produkcji i procesach wewnętrznych Agrifirm na całym świecie. Obejmuje to skupienie się na różnych aspektach, takich jak poprawa efektywności energetycznej i ciągła dbałość o bezpieczeństwo pracowników i partnerów biznesowych.



Arkadiusz Wittke
Kierownik Działu Jakości

Struktura pasz drobiowych

W żywieniu zwierząt jednym z podstawowych elementów jest znalezienie optymalnych poziomów wszystkich substancji odżywczych, które musimy im dostarczyć. Dlatego też nasi technolodzy opracowując receptury żywieniowe, szczególnie określają ilość każdego składnika tak, aby wartości odżywcze paszy były dostosowane do potrzeb zwierząt na różnym etapie ich życia.

Cały proces układania dawek żywieniowych to ciągły proces doskonalenia, oparty o analizę uzyskiwanych wyników, postęp wiedzy w zakresie żywienia, ale także analizy poszczególnych parametrów oraz rozwój genetyki zwierząt. Ustalając właściwą dietę trzeba mieć na uwadze ilości paszy zjadanej każdego dnia – i tutaj wchodzimy w kwestię fizycznej struktury paszy.

Dążenie do uzyskiwania coraz lepszych wyników żywieniowych to przede wszystkim utrzymywanie zwierząt w bardzo dobrej kondycji żywieniowej oraz wyrównywanie stada, tak aby wszystkie kurczaki w stadzie były możliwie najbardziej zbliżone do siebie w kwestii wzrostu w danym momencie. Ilość dostarczanych witamin, minerałów i innych elementów żywieniowych zależy zatem w dużej mierze od ilości pobranej paszy. Struktura fizyczna ma tu bardzo duże znaczenie, dlatego też tak dużą wagę przykładamy do procesu produkcji, aby dostarczana pasza miała odpowiednie parametry.

Na co zwracamy uwagę w kwestii struktury fizycznej? Po pierwsze jest to wielkość granulek. Na bazie obserwacji i doświadczeń zaobserwowano, że optymalna wielkość najchętniej pobierana przez zwierzęta to granula o średnicy 3 mm. Dlatego też, jako Agrifirm Polska na wszystkich naszych zakładach, pasze brojlerowe są produkowane o takiej wielkości. Oczywiście mówimy tu o paszach dla zwierząt w okresie wzrostu i tuczu. Początkowe pasze dla piskląt są wytwarzane na matrycach 2 mm lub w postaci kruszonki. Ważnym elementem jest aby stopniowo przyzwyczajając zwierzęta do większych cząsteczek paszy, dlatego też po pierwszej fazie paszy w kruszonce, na drugą fazę oferujemy zarówno formę kruszonki, jak również granulaty krótko cięty, który stanowi idealną formę przejściową pomiędzy fazami. Wybór rozwiązania w paszy grower 1 pozostawimy hodowcom i ich doświadczeniu.

Drugim, bardzo ważnym elementem jest granulatu i jego twardość. W tym aspekcie mamy do czynienia z dwoma czynnikami, które są wzajemnie sprzeczne. Z jednej strony szukamy rozwiązań, które pozwolą na transport paszy bez jej rozkruszania się podczas drogi – co zazwyczaj idzie w kierunku podnoszenia jej twardości, z drugiej strony mamy

czynnik związany z trawieniem pobranej przez zwierzę paszy w przewodzie pokarmowym, gdzie bardziej oczekiwane są znacznie mniej twarde elementy. Nie mniej ważnym elementem jest ilość frakcji drobnej w paszy. Zawsze podczas procesów transportu, rozładunku i innych miejsc przemieszczania się paszy, następuje rozkrusz czyli rozpad części granulek na frakcję pylistą. Nasze doświadczenia pozwoliły nam tak dobrać parametry procesu produkcyjnego, aby pasza, która trafia do karmideł, miała maksymalnie dużo granulek w całej postaci, a element rozkruszony był zminimalizowany. Oczywiście poza odpowiednim przygotowaniem paszy podczas produkcji, bardzo ważnym elementem, który wpływa na to co zwierzę widzi w swoim karmidle są też warunki na fermie. Chodzi zarówno o warunki przechowywania paszy oraz sposoby jej przemieszczania od silosu do karmidła. Zastosowanie odpowiednich, wysokiej jakości podajników, ogranicza niszczenie struktury fizycznej, a odpowiednie zabezpieczenie przed działaniami temperatury i wilgoci przed nadmiernym osłabieniem struktury.

Ostatnim elementem, o którym chciałbym wspomnieć jest rozdrobnienie paszy wewnątrz granulek. Po rozpadzie granulki w przewodzie pokarmowym, organizm zwierzęcia spotyka się z tym, co zostało zgranulowane i tutaj również mamy dwa czynniki sprzeczne. O ile patrząc na szybkość trawienia bardziej pożądanym byłoby maksymalne rozdrobnienie cząstek, o tyle dążąc do rozwoju żołądka i utrzymywania go w dobrej kondycji, grubsza struktura jest bardziej pożądana. Zachowanie zatem odpowiedniego balansu pomiędzy tymi czynnikami pozwala osiągnąć najlepsze wyniki żywieniowe.

Ciągła praca nad dopasowywaniem struktury paszy do potrzeb zwierząt to zastuga współpracy, jaką mamy z hodowcami, którzy kupują nasze pasze. Ich często bardzo cenne obserwacje nt. tego jak zwierzęta radzą sobie z dostarczoną paszą, są cennymi informacjami pozwalającymi pracować nad ulepszaniem rozwiązań. Niestety nie zawsze to co idealnie działa w jednym miejscu, nie zawsze w taki sam sposób funkcjonuje w innym miejscu, ale tak jak wspomnieliśmy, to nie tylko forma paszy jaka została wyprodukowana, ale też jej traktowanie w procesie transportu i przechowywania ma bardzo duże znaczenie.

Nowości na rynku

Wychodząc naprzeciw oczekiwaniu hodowców oraz odpowiadając na potrzeby rynku, opracowaliśmy nowe, innowacyjne rozwiązania dla drobiu, trzody chlewnej oraz bydła.

Zachęcamy do skorzystania z nowej oferty oraz kontaktu z Naszym Działem Handlowym.

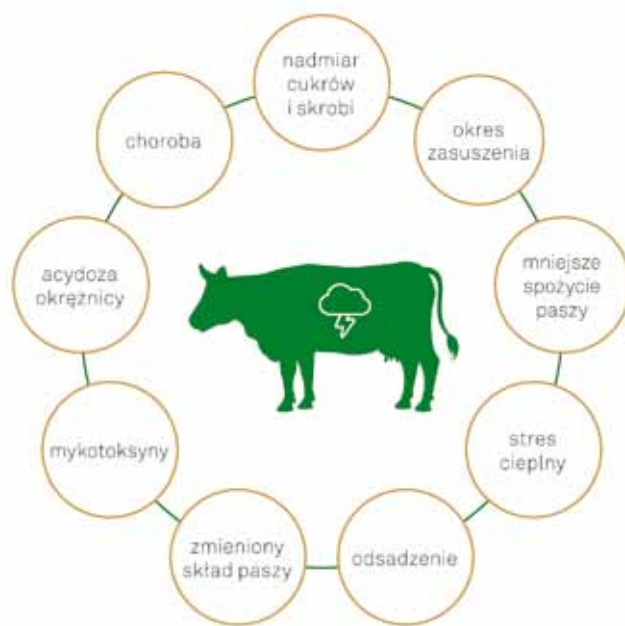
NO STRESS

Koncepcja NO STRESS to dodatki paszowe stosowane w TMR lub PMR. Dzięki odpowiednio zbilansowanym składnikom oraz zastosowaniu najlepszej jakości surowców, przeciwdziałają one stresowi oksydacyjnemu i chronią przewód pokarmowy krów mlecznych, jednocześnie pozwalając utrzymać zdrowotność stada na wysokim poziomie oraz osiągnąć oczekiwane wyniki produkcyjne.

Na układ pokarmowy krów wpływają różne czynniki zewnętrzne. W sytuacjach stresowych na przeciążenia szczególnie narażone są żwacz i jelita.

Różne czynniki stresowe powodują zwiększoną przepuszczalność żwacza i/lub jelit, bezpośrednio lub pośrednio.

W efekcie bakterie i endotoksyny mogą przedostać się do krwi przez ściany jelita i/lub żwacza i powodować stan zapalny organów. Prowadzi to do spadku odporności zwierząt, które stają się bardziej podatne na inne zagrożenia. Zaburzenia funkcjonowania żwacza i/lub jelit są szczególnie groźne dla wątroby.



Stany zapalne tych organów zazwyczaj przekładają się na nieoptymalną produkcję, ponieważ reakcje zapalne pochłaniają dużą ilość zwierzęcej energii i białka.

Koncepcja NO STRESS

Wychodząc naprzeciw zapotrzebowaniu i oczekiwaniom hodowców, opracowaliśmy koncepcję NO STRESS. Dodatki paszowe stosowane w TMR lub PMR zapobiegające stresowi cieplnemu i chroniące przewód pokarmowy krów mlecznych.

Dzięki odpowiednio zbilansowanym składnikom i zastosowaniu najlepszej jakości surowców nasze rozwiązania pozwalają utrzymać zdrowotność stada na wysokim poziomie i osiągnąć oczekiwane wyniki produkcyjne.

Koncepcję NO STRESS tworzą produkty:

- > Mervit®bupH steady
- > Mervit®bupH stress
- > Mervit Heat Inhibitor

Więcej informacji:

www.agrifirm.pl
lub tel. +48 61 293 19 70

SUMMER BALANCE

to innowacyjny produkt bezpośrednio wpływający na pobranie paszy w celu przeciwdziałania ujemnemu bilansowi energetycznemu oraz pośrednio przyczyniający się do poprawy zdrowotności jelit.

Stany zapalne tych organów zazwyczaj przekładają się na nieoptymalną produkcję, ponieważ reakcje zapalne pochłaniają dużą ilość zwierzęcej energii i białka.

Unikalny skład Summer Balance reguluje pobranie paszy przez lochy poprzez stymulowanie ośrodka regulującego pobrania paszy. Z jednej strony maksymalizuje się pobranie paszy w chwili karmienia, by kompensować niskie dobowe spożycie, a z drugiej strony, dobrowolne pobranie paszy przez lochę ma być sterowane przez sygnały głodu i sytości.

To unikatowe rozwiązanie zostało szeroko przetestowane w warunkach uniwersyteckich oraz na komercyjnych fermach loch. W rezultacie zaobserwowano znaczącą poprawę pobrania paszy podczas laktacji w okresie stresu cieplnego.

ACTIVE THERMO CONTROL

Koncepcja Active Thermo Control (ATC) koncentruje się na właściwym zarządzaniu ciepłem u wszystkich gatunków. Koncepcja łączy porady dotyczące zarządzania stresem cieplnym i wiedzę żywieniową dla każdego gatunku.

Specjalnie zaprojektowane i szeroko testowane produkty koncentrują się na poprawie poboru paszy, utrzymaniu prawidłowej równowagi elektrolitowej i optymalnej ochronie jelit. Chociaż lochy mają stosunkowo dużą strefę termoneutralną, w której odbywa się produkcja i reprodukcja, bieżące warunki panujące w chlewni, a także rosnące temperatury w lecie, są odpowiedzialne za poważne straty ekonomiczne. Active Thermo Control stanowi wsparcie dla loch, pozwalając utrzymać ich produkcję i zdrowie podczas stresu cieplnego.



Dawkowanie

W paszy dla loch karmiących:
10 kg/tonę (1% w mieszance)

Korzyści:



Większe pobranie paszy



Większa produkcja mleka



Mniejsza utrata masy ciała



Wyższa waga prosiąt



Wyższy wskaźnik wyprożeń



Większa liczba żywych prosiąt w miocie





Witold Mańka
Manager
ds. wdrażania strategii i innowacji



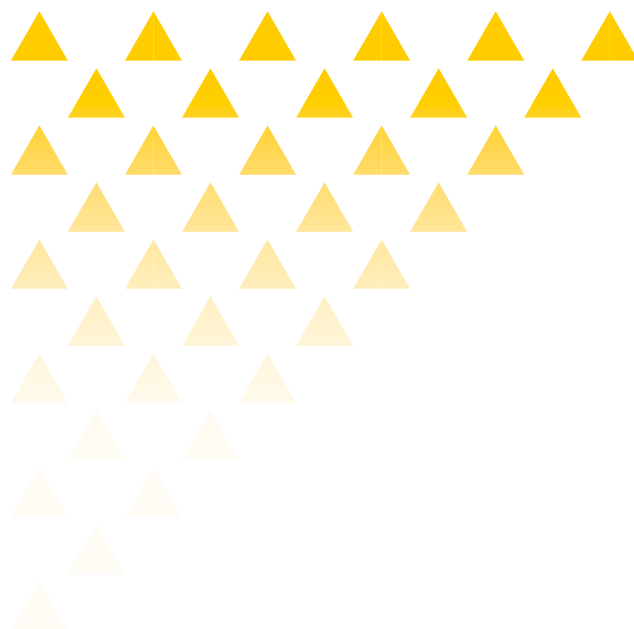
Sytuacja na rynku drobiu

Rok 2020 to rok weryfikacji dla każdej branży, a w szczególności dla drobiu. Polska jako wiodący producent mięsa drobiowego w UE bardzo mocno jest uzależniona od eksportu. W naszym sektorze rok rozpoczęliśmy od wyzwania, jakim była ptasia grypa, co spowodowało zamknięcie granic, a co za tym idzie, brak możliwości eksportu do większości krajów. Mimo takiej trudnej sytuacji branża radziła sobie całkiem dobrze. Dopiero rozprzestrzenienie się COVID-19 na Europę, spowodowało załamanie się rynku.

Po początkowym, chwilowym bumie i cenie tuszki przekraczającej 6 PLN, nastąpił długi i trwający do dnia dzisiejszego zastój. Obostrzenia wprowadzone przez poszczególne kraje spowodowały całkowite zatrzymanie branży HORECA (określenie sektora hotelarskiego oraz gastronomicznego). Bardzo mocno też wpływ powyższych restrykcji i blokad odczuły wylęgarnie i producenci jaj wylęgowych, co spowodowało redukcje ilości stad reprodukcyjnych. Aktualnie ceny żywca broilera kurzego powoli rosną i zbliżają się do progu optymalności, natomiast ceny żywca indyczego cały czas są poniżej tego progu. To samo dotyczy mięsa kaczego i gęsiego.

Tak jak pisałem, jest to rok weryfikacji i każde załamanie rynku nie tylko powinno nas uczyć pokory, ale również dawać nam jasne sygnały dotyczące możliwości rozwoju.

„Połączenie sił to początek, pozostanie razem to postęp, wspólna praca to sukces.”
Henry Ford





Anna Erenc
Kierownik Działu Marketingu

Poultry NEXT – wygraj w każdym cyklu!

Wszechobecna digitalizacja dotarła także na fermy drobiu. Współczesna hodowla to nieustanny wyścig z czasem, gdzie dodatkowym wsparciem dla hodowców stają się nowinki technologiczne, oprogramowania i aplikacje. Ich celem jest nie tylko zbieranie danych, ale również ich skuteczna analiza. Podążając za trendami rynkowymi oraz chcąc jak najbardziej dopasować nasze doradztwo oraz rozwiązania żywieniowe do konkretnej sytuacji na fermie, rozwinęliśmy w Agrifirm, nasze własne, innowacyjne rozwiązanie Poultry NEXT.

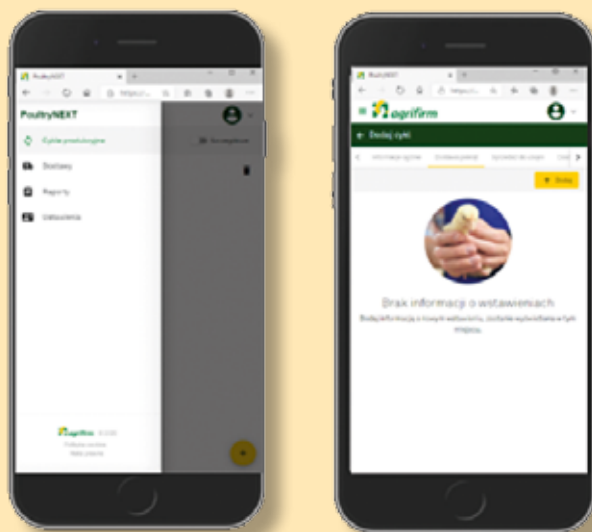
Poultry NEXT to nowoczesna aplikacja, w której gromadzone są wszystkie dostępne dane z obiektów hodowlanych, zarówno informacje z wylęgarni jak i ubojni, dane dotyczące dostaw paszy jak i te związane z codzienną obserwacją stada: wagi ptaków, pobranie paszy oraz wody, upadki. Nasze rozwiązanie pomaga analizować nie tylko przebieg bieżącego cyklu, ale także porównać go z poprzednimi. Aplikacja umożliwia stałą kontrolę sytuacji na obiekcie, co pozwala szybko zareagować na zmieniający się status zdrowotny stada poprzez dobranie odpowiedniej mieszanki paszowej lub właściwego leczenia. Jest to również centralna baza danych, w której gromadzone są informacje z wszelkich urządzeń pomiarowych znajdujących się na fermie (wagi, termometry, wentylacja, mierniki CO₂ i wilgotności). A ich jakiegokolwiek odchylenia od założonych standardów są na bieżąco raportowane do hodowcy, na jego urządzeniu mobilnym.



Korzystanie z aplikacji Poultry NEXT daje hodowcom szereg nowych możliwości:

- Stałą kontrolę parametrów produkcyjnych w czasie rzeczywistym, co wpływa na poprawę wyników produkcyjnych;
- Wgląd w historię zakończonych cykli produkcyjnych, a także ich porównanie z przebiegiem cyklu bieżącego;
- Szybki przepływ informacji;
- Oszczędność czasu;
- Przejrzystą analizę danych.

Przygotowaliśmy również mobilną wersję aplikacji, w której to w prosty i szybki sposób wprowadzić można najbardziej istotne dane, na podstawie których generowany jest raport z podsumowaniem danego cyklu produkcyjnego. Hodowcy mają możliwość wyboru czy analiza ma zostać wykonana na poziomie parametrów techniczny, czy też uwzględnione mają zostać także dane finansowe.



Poultry NEXT jest aplikacją dostępną dla wszystkich hodowców drobiu współpracujących z Agrifirm. Przy wsparciu naszych doradców żywieniowych, korzystanie z niej jest niezwykle proste, a korzyści duże. Aplikacja może być istotnym wsparciem w osiąganiu wyników, które przyczynią się do zrealizowania celów biznesowych. Wszystkich chętnych do skorzystania z możliwości, które daje Poultry NEXT, zapraszam do kontaktu z naszymi doradcami.



Mateusz Brylewski
Technolog ds. Żywienia Drobiu

Tworzenie nowego produktu dla drobiu, czy to tylko formułacja pasz?

W parze wraz z rozwojem technologii chowu drobiu oraz coraz bardziej rozwiniętymi pracami hodowlanymi nad współczesnymi mieszańcami towarowymi, musi iść również nieustanny rozwój mieszanek paszowych, tak aby sprostały one wymaganiom jakie stawia przed nami współczesny przemysł drobiarski.

Podstawą do tworzenia nowych produktów jest określenie zapotrzebowania bytowego oraz produkcyjnego ptaków na składniki pokarmowe. Istnieje kilka dróg prowadzących do wyznaczenia odpowiednich parametrów żywieniowych pasz. Jednym z rozwiązań jest współpraca z firmami genetycznymi oraz bazowanie na ich zaleceniach. Można też sięgnąć po informacje płynące z badań przeprowadzanych przez różne ośrodki badawcze takie jak na przykład: Schothorst Feed Research. Jednak wiele firm z branży paszowej korzysta również z własnych doświadczeń i informacji oraz danych zdobytych na podstawie wielu testów przeprowadzanych w ramach prac w ich własnych ośrodkach badawczych.

W strukturze Royal Agrifirm Group również funkcjonuje taka jednostka i mieści się on w niderlandzkim Laverdonk, w którym to przeprowadzanych jest szereg badań mających na celu rozwój produktów dla wszystkich gatunków zwierząt hodowlanych.



Dodatkowo pomocna okazują się współpraca pomiędzy jednostkami działającymi w różnych rejonach świata. Wymiana wiedzy jest jednym z kluczowych elementów podczas prac nad nowymi produktami. Dzięki doświadczeniu kolegów i koleżanek z innych regionów, możemy lepiej zrozumieć nasze potrzeby i wyzwania. Bazując na powyższych informacjach, można wyznaczyć cele czyli parametry żywieniowe, które będą charakteryzować daną mieszankę paszową. Choć bardzo często ustalenie właściwych relacji pomiędzy poszczególnymi składnikami pokarmowymi takich jak np. aminokwasy, energia zajmuje bardzo dużo czasu, to jest to dopiero początek pracy nad nowym produktem i fundament, od którego powinniśmy zacząć.

Kolejnym etapem prac nad tworzeniem nowego produktu jest przygotowanie odpowiedniej kompozycji surowcowej, która nie tylko będzie odpowiadać potrzebą żywieniowym ptaków ale również będzie możliwa do wyprodukowania w danym rejonie świata. Jeśli porównamy między sobą mieszanki paszowe dla tych samych grup technologicznych pochodzące z różnych zakątków świata, zaobserwujemy bardzo duże różnice w składzie paszy. Skład mieszanek paszowych produkowanych w USA będzie inny niż skład paszy produkowanej w Zachodniej Europie. Nawet na terenie Unii Europejskiej możemy zaobserwować duże różnice w układzie komponentów paszowych. Wynika to bezpośrednio z warunków klimatycznych panujących w danym regionie, które to determinują dostępną bazę surowcową w danym kraju. Stąd na przykład w żywieniu broilerów kurzych możemy wyróżnić pasze kukurydziane, pszeniczne itd.

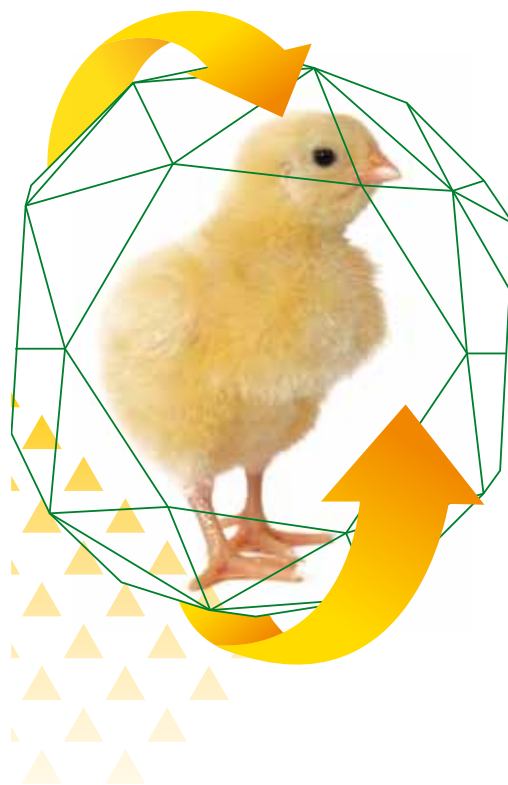
Bardzo ważna przy tworzeniu nowych rozwiązań, niezależnie od wielkości i potencjału wytwórni pasz, która będzie daną paszę produkowała, jest ocena możliwości produkcyjnych tj. ilość zbiorników produkcyjnych, dokładność wag. Dzięki dokładniejszej ocenie możliwości produkcyjnych jesteśmy w stanie dobrać komponenty paszowe w taki sposób, aby produkcja była jak najbardziej optymalna oraz precyzyjna.

Wszystkie z powyższych etapów, jak nietrudno się domyśleć, są procesami bardzo czasochłonnymi. Niestety czas jest jednym z czynników we współczesnej produkcji drobiarskiej na którego deficyt cierpimy od początku cyklu produkcyjnego, aż do jego końca. Można stwierdzić, że powiedzenie „nie ma czasu do stracenia” szczególnie w hodowli broйлера kurzego, staje się coraz bardziej znaczące i trafnie opisuje sytuację jaką możemy zaobserwować.



Nawet najlepsze przeprowadzenie powyższych procesów, może nie zagwarantować nam osiągnięcia sukcesu. Ponieważ najważniejsze jest dokładne rozpoznanie potrzeb naszych klientów, i to jest aspekt nad którym w ramach Agrifirm Polska, pracujemy w ostatnim czasie bardzo intensywnie. Może wydawać się, że ten aspekt nie ma za wiele wspólnego z tworzeniem nowych produktów paszowych. Jednak musimy pamiętać, że choć formuła mieszanek paszowych jest jedną z najważniejszych czynności podczas tworzenia nowych produktów, to nie stanowi ona całego procesu w nowoczesnym projektowaniu nowych rozwiązań produktowych. Nawet najlepsza receptura nie sprawdzi się jeśli nie będzie ona ukierunkowana zgodnie z potrzebami klientów. Rodzi się pytanie: w jaki sposób możemy najlepiej wspierać naszych klientów? Jednym z rozwiązań pomocnym w jak najlepszej ocenie potrzeb naszych klientów jest wprowadzona przez Agrifirm aplikacja Poultry NEXT. Dzięki niej otrzymujemy mierzalne wartości, które są tak istotne w zrozumieniu aktualnej sytuacji nie tylko na danej fermie ale również na całym rynku. Dzięki informacjom zebranych przez Poultry NEXT możemy w bardzo krótkim czasie ocenić aktualną sytuację i wprowadzić do naszych produktów odpowiednie zmiany. Zbieranie danych oraz szybka reakcja na wnioski płynące z ich interpretacji jest kluczowe w procesie tworzenia nowych produktów. Jak już wcześniej wspominałem, czas reakcji jest, jeśli nie najistotniejszym, to jest jednym z kluczowych czynników wpływających na jakość produktu.

Jak widać, proces tworzenia nowych rozwiązań jest wieloczynnikowy i bardzo pracochłonny, jednak czas reakcji na zmiany zachodzące na rynku wydaje się być kluczowy. Dlatego w Agrifirm Polska staramy się reagować nie tylko na zmiany zachodzące na całym rynku, lecz również na aktualne potrzeby każdego z naszych klientów.



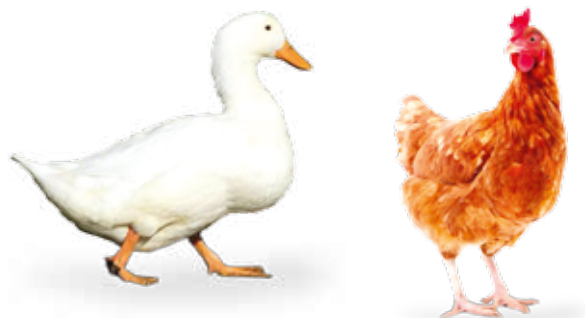
Heatstop

**Skuteczna odpowiedź
na stres cieplny**

Lepsze wyniki produkcyjne
Zwiększona odporność na ciepło

Więcej informacji:
www.agrifirm.pl lub tel. +48 61 293 19 70

Webinarium drobiowe



8 czerwca br. na portalu farmer.pl odbyło się internetowe spotkanie z ekspertami Agrifirm, dotyczące aktualnej kondycji branży drobiarskiej oraz możliwości rozwoju produkcji w dobie pandemii COVID-19.

Sektor drobiarski jest najdynamiczniej rozwijającą się gałęzią produkcji zwierzęcej w naszym kraju. W ciągu minionych dwudziestu lat wielkość produkcji mięsa drobiowego zwiększyła się kilkunastokrotnie. Dużą w tym rolę stale rozwijającego się eksportu: mięso drobiowe odpowiada bowiem za niemal połowę całkowitej sprzedaży mięsa z naszego kraju. W ubiegłym roku wartość drobiu wyeksportowanego z naszego kraju wyniósł rekordowe 3,1 miliarda euro.

Jednak panująca od blisko trzech miesięcy pandemia COVID-19 odcisnęła niestety piętno również na producen-

tach mięsa drobiowego: czasowe odcięcie od wielu rynków zbytu, a także nagły wzrost cen niektórych środków produkcji sprawił, że sytuacja wielu podmiotów wyspecjalizowanych w chowie drobiu rzeźnego stała się krytyczna.

Mateusz Brylewski opowiedział o wpływie pandemii COVID-19 na kondycję branży drobiarskiej, a także możliwościach poprawy efektywności i wyników finansowych produkcji. W drugiej części webinaru Bogusz Stefański wypowiedział się na temat ciekawej gałęzi produkcji drobiarskiej jakim jest chów kaczek pekin.

Aktualna sytuacja na rynku drobiu – szanse i inne możliwości. Hodowla kaczki Pekin.

8 CZERWCA 2020, GODZ. 13.00



Mateusz Brylewski
Technolog ds. drobiu,
Agrifirm Polska



Bogusz Stefański
Doradca Techniczny
ds. drobiu wodnego,
Agrifirm Polska

PARTNER DEBATY:



Better
Together



COVID-19 na rynku trzody chlewnej



Minął drugi kwartał 2020; połowa roku już za nami. Chciałoby się powiedzieć: to niemożliwe, tak szybko? Niestety, czas szybko mija. Chciałbym w kilku słowach poinformować co już zrobiliśmy i jakie mamy plany na najbliższy czas.

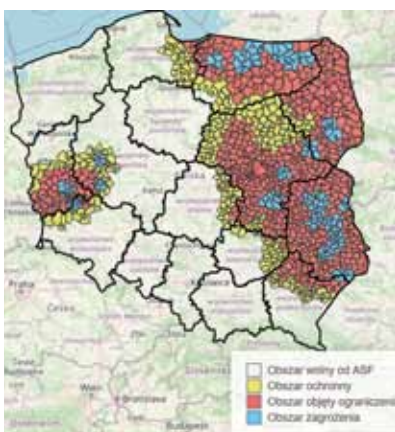
W pierwszej kolejności kontynuujemy działania mające na celu poprawę obsługi klientów w ramach Commercial Excellence. Nastąpił finał prac związanych z wprowadzeniem nowego systemu upustów dla dystrybucji. Dodatkowo należy wspomnieć o trwającej bogatej ofercie programów lojalnościowych dla dystrybutorów.

Kontynuujemy PIGLET program oraz program Nowe Technologie. Umożliwiamy tym samym nadal pełne kredytowanie zakupu warchlaków oraz wyposażenie ferm w niezbędne urządzenia. Nieustannie udoskonalamy nasze produkty oraz wprowadzamy rozwiązania na potrzeby rynku. Warto wspomnieć o wprowadzeniu specjalnych receptur prozdrowotnych dla zwierząt wykazujących tendencje do agresji, kanibalizmu czy występowania wrzodów.

Systematycznie rozwijamy sprzedaż premiksów i produktów Nuscience. Na okres letni wprowadziliśmy Summer Balance (dodatek paszowy dla loch w okresie stresu ciepłego) wchodzącego w skład koncepcji ACTIVE THERMO CONTROL (ATC). Nieustannie wspieramy naszych klientów w szkoleniach i przekazywaniu potrzebnych informacji dotyczących zasad bioasekuracji.

Należy również wspomnieć o sytuacji rynkowej trzody z jaką się mierzymy. Dynamika zmian na rynku trzody chlewnej wzbudza spory niepokój. Jesteśmy świadkami wzrostów cen tuczników oraz dramatycznych ich spadków. Ceny warchlaków importowanych w pierwszych miesiącach roku przekroczyły magiczne 500 zł za 30 kg. Obecnie ukształtowały się na poziomie ok. 330 zł. Warchlak krajowy, którego dostępność jest znikoma, również osiągał wysokie ceny. Dodatkowo zmagamy się z rozprzestrzeniającym ASF. Mamy kolejne ogniska w województwach: wielkopolskim, lubuskim oraz dolnośląskim. Wyznaczone obszary ochronne znacząco wpływają na skup cen tuczników.

Dlatego też, wychodząc naprzeciw takim problemom cały czas kontynuujemy tucze firmowe, które wykluczają ryzyko optymalności wolnorynkowej. Kolejnym



wyzwaniem dla nas wszystkich jest sytuacja związana z COVID-19. Ograniczyło nam to mocno możliwości przemieszczania się i bezpośrednich kontaktów z klientami. Sytuacja powoli wraca do normalności.

Wszystkie nasze działania przyczyniają się do zapewnienia naszym klientom stabilnej i bezpiecznej współpracy.



Summer Balance to dodatek paszowy będący wsparciem dla loch, który pozwala utrzymać ich produkcję i zdrowie podczas wysokich temperatur.

| | |
|--|---|
|  Wyższe pobranie paszy |  Zwiększona produkcja mleka |
|  Mniejsza utrata masy ciała |  Większa liczba żywych prosiąt w mocie |
|  Wyższy wskaźnik wyproszień |  Wyższa waga prosiąt |

Summer Balance wchodzi w skład koncepcji ACTIVE THERMO CONTROL (ACT).



Więcej informacji: www.agrifirm.pl
lub zadzwoń na numer tel. +48 61 293 19 70



Piotr Dzieniszewski
Key Account Manager

Agresja i kanibalizm w hodowli trzody chlewnej

Agresja u zwierząt jest zjawiskiem dość naturalnym, występującym u zwierząt od samego początku ich życia, począwszy od walki o dostęp do sutków, następnie w momencie odsadzenia i łączenia kilku miotów ze sobą oraz w okresie zasiedlenia tuczarni, kiedy najczęściej segregujemy zwierzęta pod względem wagi, żeby były w danych kojcach mniej więcej równe. Zwierzęta najnormalniej w świecie ustalają hierarchię między sobą. Takie zjawiska często spotykane są również wśród loch w grupowym utrzymaniu. Momenty łączenia zwierząt z różnych grup są tymi, kiedy naturalnie występuje tendencja do zachowań agresywnych. Problem pojawia się, gdy tej agresji nie można już zatrzymać.

Agresja podczas tuczu, czyli u zwierząt które są już w miejscu docelowym i ustaliły hierarchię, może pojawić się z różnych przyczyn. Oczywiście hodowcy zawsze kierują się w stronę paszy obwiniając ją o stan zaistniały. Prawda jest natomiast taka, że na przypadki agresji i kanibalizmu w hodowli trzody chlewnej to jedne z najbardziej złożonych i tajemniczych zjawisk. Przyczyn, poza paszowymi, występującymi dużo wcześniej, jest wiele.

Do najważniejszych trzeba zaliczyć:

– **system utrzymania zwierząt**

Mocno przyczynia się szczególnie bezściółkowy, w tych chlewniach dużo więcej jest przypadków podgryzień uszu czy ogonów, zwierzętom w tych warunkach jest najdalej do ich naturalnego środowiska, gdzie mogłyby ryc (tu na plus są systemy utrzymania na ściółce).

W budynkach na ściółce zwierzęta mają zajęcie, mogą zawsze dodatkowo podjąć stonę bogatą we włókno. W budynkach rusztowych zaleca się zapewnić zwierzętom np. specjalne zabawki, piłeczki, puste baniaki, a ostatnio popularne są zwykłe pustaki typu suporex, które zwierzęta

podgryzają, bawią się. Dobrym rozwiązaniem w budynkach na rusztach jest zamontowanie paśników na stonę. Niestety w takim przypadku istnieje ryzyko, że większe kawałki stony będą utrudniały wypompowanie gnojowicy. Bardzo często słyszy się również o wrzucaniu do kojców wierzbowych gałęzi, które zwierzęta chętnie dostownie zjadają, a dzięki zawartemu w niej kwasowi salicynowemu, mamy naturalne źródło związków leczniczych o działaniu przeciwzapalnym i przeciwbólowym. Można również zawiesić łańcuchy metalowe, które mają się bujać i zachęcać zwierzęta do zabawy. Budynki rusztowe są dla hodowcy wygodniejsze, jest w nich mniej pracy, łatwiej i szybciej można przygotować go do kolejnego wstawienia zwierząt, ale jeśli chodzi o komfort zwierząt,

tu na plus są systemy utrzymania na ściółkach.

– **warunki panujące na chlewni**

Głównie chodzi tu o temperaturę w budynku, stężenie szkodliwych gazów takich jak amoniak, siarkowodor czy metan.

– **zagęszczenie zwierząt**

Z racji tego, że zysk z jednej sztuki jest coraz to mniejszy, hodowcy często się decydują na wstawienie większej liczby zwierząt, a co za tym idzie, zmniejszamy im przestrzeń do bytowania, zwiększamy zagęszczenie. Zwierzęta są wtedy bardziej zestresowane i powoduje to ich agresję – najczęściej obserwujemy to już w końcowej fazie tuczu gdy zwierzęta są już duże.



Jeżeli mamy wiedzę, że zwierzęta z danej fermi matecznej (cykl otwarty) jest podatny na zachowania agresywne, powinniśmy zmniejszyć liczbę wstawianych zwierząt na m². Ważnym aspektem jest izolacja sztuki, która jest agresywna. Obserwacja stada jest niezwykle ważnym elementem chowu. Agresorem przeważnie są mniejsze osobniki, które są bardziej zwinne i szybsze, a za ofiarę upatrzą sobie największego osobnika, który jest sporo wolniejszy. Gdy tylko u ofiary pojawi się krew, inne osobniki często poprzez zapach, zaczynają wzmożony atak, który może doprowadzić do zamęczenia osobnika.

– **zbyt duże następcznienie budynku**
Zwierzęta są niespokojne i szukają schronienia przed nim; zbyt duża ilość światła powoduje to, że zwierzęta są aktywne i nie odpoczywają będąc w ciągłym pobudzeniu.

– **zbyt mały, słaby dostęp do paśników /poidel**

Im więcej paśników i poidel tym łatwiejszy dostęp każdego zwierzęcia do nich, co minimalizuje walki przy paśniku.

– **podłoże genetyczne**

Często zdarza się, że zwierzęta importowane z jednego stada mają bardzo wysoką podatność na zachowania agresywne.

Sprawdzony kolczyk, który osiąga bardzo dobre wyniki produkcyjne, niski FCR, ale charakteryzujący się wysokim odsetkiem zachowania agresywnego, często wybierany jest przez hodowcę ze względu na możliwości wzrostowe.

Problem zaczyna się potem, z którym staramy się walczyć. Dla takich hodowców i przeciwko tym problemom stworzone zostały specjalne

mieszanki paszowe, które mają minimalizować problem kanibalizmu. Mieszanki te mają wyższy udział włókna, który ma wpływ na poczucie sytości zwierząt co zdecydowanie je uspokaja.

W mieszankach tych zawarte są również dodatki, które mają za zadanie usprawnić pracę układu nerwowego i pozwolić im łatwiej znieść, czasami gorsze warunki, jakie panują na fermie.

Wyższy koszt paszy w efekcie końcowym, dzięki obniżeniu kosztów leczenia, zmniejszeniu upadków, skróceniu tuczu (problemy zdrowotne to zawsze dłuższy tuc i wyższy FCR), przemawiają za stosowaniem takiej paszy w momentach problematycznych. Paszy tego typu nie zaleca się do stosowania w dłuższym okresie, gdyż wyższa zawartość włókna obniża energetyczność dawki.





Dr inż. Katarzyna Chilomer
Technolog ds. Żywienia Trzody Chlewnej

Jak radzić sobie ze stresem cieplnym u loch?

Wraz z nadchodzącymi upałami, nadchodzą chyba jedne z gorszych chwil na fermach trzody chlewnej, szczególnie fermach, gdzie utrzymywanie są lochy. Radzenie sobie z wysokimi temperaturami, a tym samym zapobieganie występowaniu stresu cieplnego u loch jest kluczowym elementem wydajnej produkcji prosiąt.

Każdy rodzaj stresu powoduje mobilizację organizmu, a nadmierne oddziaływanie stres powoduje spustoszenie w organizmie. Długotrwały stres powoduje m.in. wzmożony katabolizm białek, wzrost ciśnienia krwi, osłabienie wchłaniania wapnia z krwi i wiele innych, co w ostateczności może powodować obniżenie odporności zwierząt poprzez hamowanie produkcji przeciwciał.

Trzoda chlewna znosi upały wyjątkowo ciężko ze względu na brak możliwości pocenia się, a w warunkach fermowych brak jest możliwości chłodzenia się w ich naturalny sposób. Przez brak możliwości schłodzenia organizmu pierwszymi objawami przegrzania jest ziajanie oraz większa ilość oddechów. Lochy w sektorze porodowym szczególnie narażone są na negatywne skutki wysokich temperatur. Zakres temperatury, w którym locha odczuwa komfort termiczny wynosi 18-25°C (optimum w granicach 20°C), podczas gdy

w porodówkach temperatura oscyluje w granicach 30°C. Takiej temperatury wymagają nowonarodzone prosięta.

Skutki wysokiej temperatury

Apetyt i skutki jego braku

Pierwszym widocznym skutkiem działania wysokiej temperatury otoczenia jest spadek apetytu. Należy pamiętać, że w przypadku zwierząt produkcyjnych spadek apetytu (z jakiegokolwiek powodu) jest początkiem złego. U zwierząt tuczonych obniża przyrosty dzienne i zwiększa FCR, a u zwierząt hodowlanych, szczególnie loch karmiących, wpływa na produkcję mleka, a co za tym idzie, na odżywienie prosiąt oraz obniża skuteczność krycia czy zaburza cykl rujowy. To tylko kilka, ale jakże ważnych aspektów w produkcji trzody chlewnej.

Obniżony apetyt to mniejsza ilość spożytej paszy, co w konsekwencji prowadzi do niedożywienia i niewystarczającej podaży składników po-

karmowych takich jak białko, tłuszcze, węglowodany oraz witaminy i minerały. Prawdopodobnie odżywiona locha będzie produkowała wysokiej jakości siarę i mleko oraz nie będzie wchodziła w deficyt energetyczny, co w konsekwencji powoduje problemy z ponownym kryciem. Pisząc to, mam na myśli przede wszystkim to, że locha może mieć problemy z wejściem w ruję po odsadzeniu; ta ruja może być również cicha/niezauważalna. Dlatego szczególnie bacznie należy w tym okresie obserwować zwierzęta. Lochy szczególnie narażone są na problemy związane z upałami i zbyt wysokimi temperaturami ze względu na szczególnie



stan fizjologiczny. Ich organizmy są już bardzo mocno obciążone ciężą oraz trwającą laktacją. Należy pamiętać, że locha niedługo po odsadzeniu prosiąt musi wejść w ruję i zostać skutecznie pokryta, by zachować ciągłość produkcji. Niezwykle ważne jest by w przypadku loch zwracać szczególną uwagę na tę grupę produkcyjną w okresie wysokich temperatur. Należy znaleźć sposób, by niwelować negatywne skutki działania wysokiej temperatury. Zaburzenia laktacji wysokoprodukcyjnych loch również nie są sytuacją, z którą powinniśmy się ot tak pogodzić. Wysokoplenne lochy muszą jeść, by produkcja mleka była na wystarczającym poziomie, w innym przypadku, by nie stracić prosiąt, należy rozpocząć ich dokarmianie preparatem mlekozastępczym. Zdecydowanie lepszym rozwiązaniem jest zapobieganie – ale o tym poniżej.

Radzenie sobie z wysokimi temperaturami

Z wysokimi temperaturami możemy sobie radzić w różnoraki sposób – regulując temperaturę w pomieszczeniu poprzez żywienie oraz zmieniając sposób zarządzania na fermie.

Temperatura

Temperatura w sektorze porodowym nie jest temperaturą, która jest komfortowa dla loch. Nowonarodzone prosiąta wymagają wysokiej temperatury otoczenia. W przypadku porodówki (jak również innych pomieszczeń inwentarskich, w których prowadzi się chów i hodowlę) należy mieć możliwość

sterowania wentylacją i regulacji temperatury. Nowoczesne obiekty oczywiście mają takie systemy, ale zdarzają się miejsca, gdzie nie jest tak kolorowo, a wydajność wentylacji jest niewystarczająca. Dobrym rozwiązaniem są pomieszczenia klimatyzowane czy schładzanie wchodzącego do środka powietrza. Istnieją również metody w postaci stosowania mgiełki, która skutecznie chłodzi zwierzęta. Takie zraszanie powoduje obniżenie temperatury nawet o kilka stopni w pomieszczeniu. Niestety ze względu na prosiąta na porodówce nie nadaje się do stosowania w tym sektorze.

Żywienie i woda

Istnieją metody walki z wpływem wysokich temperatur poprzez żywienie. Stosowanie dodatków i zmiana zarządzania na fermie mogą przynieść korzystne efekty. Poniżej opisane zostaną niektóre z nich:

1. Zwiększenie liczby odpasów w ciągu dnia

Nadejście upałów powoduje spadek apetytu i nie dotyczy to tylko zwierząt gospodarskich, ale każdego żywego organizmu. W przypadku loch ich obstuga w trakcie trwania wysokich temperatur powinna zostać zmieniona. Sposób zarządzania, liczba odpasów w ciągu dnia czy przeniesienie wszelkich zabiegów zootechnicznych na fermie może mieć kluczowe znaczenie w radzeniu sobie ze stresem.

W okresie letnim zaleca się zwiększenie liczby odpasów w ciągu dnia i rozpoczynania tego we wczesnych godzinach rannych, kiedy temperatura nie jest jeszcze wysoka. Unika się tym samym zadawania paszy w godzinach kiedy jest najbardziej gorąco.

2. Woda

Często niedoceniany element. Stały dostęp do wody jest rzeczą kluczową

nie tylko ze względu na panującą wysoką temperaturę, ale również przez laktację. Poidła smoczkowe powinny charakteryzować się przepływem wody na poziomie co najmniej 1,5 l na minutę. Biorąc pod uwagę, że locha może w tym czasie spożywać dziennie nawet 40 litrów wody, nie można wyobrazić sobie jak długo musiałaby stać przy poidle. Sprawdzanie wydajności poidel jest zatem bardzo ważne, i choć to oczywiste, nie pomijajmy tego aspektu w produkcji.

3. Skład paszy

Powszechnie wiadome jest, że pasza dla loch karmiących musi być silnie skoncentrowana. Niedobory składników pokarmowych odbijają się na ich kondycji oraz produkcji i składzie mleka dla prosiąt. W okresie upałów zaleca się natłuszczenie pasz. Metabolizm tłuszczu nie powoduje wysokiego wydzielania ciepła jak ma to w przypadku trawienia węglowodanów (w tym włókna) oraz białka z paszy. Poza tym pasza natłuszczana jest chętniej pobierana, a zwiększona ilość tłuszczu zwiększa przyswajanie tych witamin, które są rozpuszczalne w tłuszczach i mają niemałe znaczenie antyoksydacyjne.

Bardzo ważnym aspektem jest suplementowanie loch w tym czasie związkami o działaniu antyoksydacyjnym – witamina A, E i C oraz selen. Wspomaganie pracy i ochrona organów wewnętrznych jest kluczowym działaniem, dzięki którym możemy niwelować działanie wysokich temperatur.

Zarządzanie na fermie

Wyżej wspomniano o zwiększeniu odpasów w ciągu dnia podczas upałów. To szczególnie ważne z punktu widzenia wykorzystania apetytu lochy. Karmienie powinno odbywać się wcześniej rano oraz późnym wieczorem, kiedy temperatura otoczenia jest niższa. >>



Hodowla trzody

» Mniejsze ilości paszy, zadawane częściej może być bardziej efektywne.

Innym sposobem radzenia sobie ze stresem cieplnym jest wykonywanie zabiegów zootechnicznych we wczesnych godzinach porannych bez dokonywania ich w czasie, gdy temperatura w ciągu dnia jest najwyższa.

Oferta dla loch

Wychodząc naprzeciw potrzebom i oczekiwaniom, Agrifirm wspólnie z Nuscience wprowadzili na rynek produkt, który skierowany jest do stosowania w żywieniu loch karmiących w okresach wysokich letnich temperatur. Summer Balance to kombinacja takich związków, które mają właśnie wspomagać lochy w okresie narażenia na stres cieplny i niwelowania jego skutków.

Ma to ostateczne odzwierciedlenie w jakości odchowanych prosiąt oraz w ogólnym rozrachunku opłacalności produkcji w cyklu rocznym.

W produkcji oprócz antyoksydantów w postaci witamin C i E oraz selenu, znajdziemy również wysoką dawkę betainy. Ponadto kompleks zawiera szereg roślinnych polifenoli, które mają za zadanie utrzymać środowisko jelita w zdrowiu i wpływać na smakowość paszy oraz niwelować powstające stany zapalne w jelitach.

Bogactwo gatakooligosacharydów wpływa pozytywnie na mikrobiom jelit, wzmacniając bariery ochronne jelit. Wszystkie te substancje mają na celu chronić środowisko przewodu pokarmowego tak, by jak najmniej reagowało na niekorzystne warunki

zewnętrzne. Dbając o pobranie paszy zatroszczyliśmy się również o dodatek bardzo specyficznego i lubianego przez świnie aromatu truflowego.

Podsumowując, problem wysokich temperatur nie dotyczy już tylko i wyłącznie krajów tropikalnych. Stopniowe ocieplenie klimatu powoduje, że w krajach klimatu umiarkowanego temperatury latem sięgają 40°C.

Nie jest to komfortowe ani dla nas, ani dla zwierząt szczególnie wysokoprodukcyjnych. Ich organizmy szczególnie narażone są na wszelkiego rodzaju stresory z zewnątrz. Musimy zatem wszelkimi możliwymi sposobami przeciwdziałać skutkom i wspierać zwierzęta w tym ciężkim okresie jakim jest lato.

POKONAJ STRES CIEPLNY
POPRAW WYNIKI PRODUKCYJNE W WARUNKACH STRESU CIEPLNEGO

Stabilne chłodzenie
Dostosuj system wentylacji do warunków panujących w obiekcie
Unikaj bezpośredniego nastożnienia w obiekcie

Żywnienie
Zwiększ zawartość tłuszczu
Zmniejsz zawartość białka ogólnego
Podawaj mniej włókna

Summer Balance
Dodatek dla loch karmiących
Zwiększa pobranie paszy
Większa produkcja mleka

Zapewnij czystą i świeżą wodę
Minimalne zapotrzebowanie na wodę/ dzień:
> Lochy luźna i niskoprosna: 8-12L
> Lochy wysokoprosna: 10-15L
> Laktacja: 15 + 1,5L/ prosię

Ogranicz aktywność lochy
Aby ograniczyć ruch na obiekcie w najcieplejszych porach dnia, karmienie, przemieszczanie, inseminacje, zabiegi weterynaryjno-zootechniczne planuj na chłodniejszą porę dnia

Strategia żywienia
Karmienie planuj na chłodniejsze pory dnia (karmienie poranne/wieczorne)
Stosuj bardziej skoncentrowaną paszę
Zwróć uwagę na prawidłową równowagę elektrolitową

ATC
ACTIVE THERMO CONTROL

agrifirm



Krzysztof Ratajczak
Dyrektor Sprzedaży
– Dział Bydła

Sytuacja na rynkach mleka w UE i na świecie

Analizując sytuację rynkową możemy zauważyć, że zarówno w krajach Unii Europejskiej jak i na całym świecie, obserwujemy wzrost produkcji mleka. Produkcja mleka w 2020 r. za pierwsze 5 miesięcy była wyższa do analogicznego okresu 2019.

I tak w UE nastąpił wzrost o 2,4% vs 2019 nie wliczając Wielkiej Brytanii. Analizując produkty, ilość wyprodukowanego mleka w proszku wzrosła o 1,5%, serów o 1,4 % i maśta o 0,7%.

Podobnie produkcja wyglądała w Stanach Zjednoczonych (wzrost o 2,7%). Nowa Zelandia jak i Australia zanotowały spadek produkcji – o 0,6 i 1,2%.

Przyglądając się cenom, średnia unijna w kwietniu wynosiła 33,25 Eur/100 kg i była o 3,1% niższa, niż w 2019 r. Na plus możemy odnotować fakt, iż ceny na wybrane produkty lekko podskoczyły (czerwiec vs maj): maśta o 10,5%, odtłuszczone mleko w proszku o 7,9%, serwatka w proszku o 1,1%.

W Polsce także odnotowaliśmy wzrost produkcji mleka za pierwsze miesiące o 2,5% w stosunku do 2019 r. Jednakże wraz ze wzrostem produkcji spadła cena mleka o 2,8 %. Wg GUS średnia cena skupu za maj wynosiła 130,88 zł/hl i była o 1,5% niższa, niż w kwietniu i o 2,8%, niż w maju 2019 r. Obserwujemy duże zróżnicowanie w cenach skupu wg województw. Najwyższą cenę otrzymali dostawcy z matopolskiego – 121,96 zł/hl, a najniższą w podlaskim – 38,54 zł/hl.





Agnieszka Jopek
Młodszy Specjalista
ds. żywienia zwierząt - bydło



Marcin Stępień
Specjalista
ds. żywienia zwierząt - bydło

Mykotoksyny

w paszach objętościowych

Mykotoksyny są toksycznymi substancjami produkowanymi przez grzyby, szczególnie pleśnie.

Nie wszystkie rodzaje pleśni wytwarzają toksyny; część pleśni wykorzystywanych jest do produkcji serów pleśniowych, a inne do wytwarzania leków np. penicyliny.

Najczęstszym nośnikiem pleśni w gospodarstwach zajmujących się produkcją mleka są pasze objętościowe. Skąd biorą się mykotoksyny w paszach objętościowych i jak zmniejszyć ich szkodliwe działanie? Zasadniczo są dwie drogi, którymi może dojść do skażenia paszy toksynami wytwarzanymi przez grzyby:

- zanieczyszczenia grzybnią już na polu podczas niewłaściwej wegetacji roślin,
- niewłaściwe magazynowanie.

W trosce o zdrowie i produktywność naszego stada koniecznością jest kontrola pasz objętościowych z kurydzy oraz traw – w momencie wzrostu, następnie zbioru roślin jak i etapie zakiszania. Ogromne znaczenie wpływające na jakość, ma sposób przechowywania i wybierania roślin kiszonkarskich – nierównomierne wrywanie porcji paszy z silosu lub przyzmy, zbyt duży czas posuwania się w głąb zakiszanej masy, zwiększa ryzyko porażenia pleśnią. Do jednych z najsilniej działających mykotoksyn należą Aflatoksyny i Zearalenon – wytwarzane przez grzyby z rodzaju *Penicillium*, *Aspergillus* i *Fusarium*.

Jaki efekt działania mykotoksyn możemy zauważyć na naszym stadzie?

- zmniejszona chęć pobierania pasz objętościowych,
- spadek produkcji mleka,
- zmniejszenie odporności,
- zwiększenie ilości komórek somatycznych oraz częstotliwości występowania chorób wymienia,
- problemy z płodnością,
- w przypadku jałówek, przedwczesny wzrost wymienia oraz zahamowanie wzrostu,
- zaburzenia fermentacji w żwaczu (biegunki, zakwaszenia),
- kulawizny,
- zmiany skórne.

Działanie mykotoksyn na organizm zależy od jego kondycji zdrowotnej. Nie bez znaczenia jest osłabienie organizmu porodem lub stresem cieplnym, co dodatkowo wpływa na nadmierne obciążenie wątroby, która pełni funkcję „utylizatora” i może coraz gorzej radzić sobie z neutralizacją szkodliwych substancji.

Dobrym rozwiązaniem będzie stosowanie Vitafix Plus. Jest to skuteczny dodatek paszowy do wiązania my-

kotoksyn, stosowany w celu ochrony zwierząt gospodarskich przed negatywnym wpływem mykotoksyn na zdrowie i wydajność. Unikalna kompozycja Vitafix Plus umożliwia neutralizację aktywności biologicznej mykotoksyn poprzez zastosowanie czynników adsorbujących oraz proces biotransformacji. Wykorzystanie aktywowanych i oczyszczonych glinokrzemianów zapewnia szeroki zakres adsorpcji, a specyficzne frakcje drożdży neutralizują toksyczność mykotoksyn.





Jacek Czernichowski
Specjalista ds. sprzedaży
środków ochrony roślin

Rzepak – wyzwania w okresie jesiennym

Zapewne pamiętacie Państwo zeszłoroczną jesień i okres zimy. Raczej sucho, wysokie temperatury, beźśnieźnie, generalnie bardzo „łagodne” warunki pogodowe. To wydłużenie okresu wegetacji dało oziminom dobre warunki do rozwoju podczas jesieni i zimy, co wiązało się z dużym zapotrzebowaniem na składniki pokarmowe. Powinniśmy to wziąć pod uwagę przygotowując technologię uprawy rzepaku jesienią.

Podstawowa sprawa to zadbanie o glebę w kontekście przygotowania jak najlepszych warunków do wschodów nasion. Chodzi tutaj o zadbanie o jak największą ilość substancji organicznej, budowanie zawartości próchnicy, a także stosunków powietrzno-wodnych. Dlatego proponujemy tuż przed siewem lub zaraz po zastosowaniu biostymulatora glebowego AGRIKADET w dawce 5 l/ha.

AGRIKADET jest wysoce skoncentrowanym źródłem kwasów humusowych, który poprawia strukturę gleby i dostępność składników pokarmowych dla roślin. Zastosowanie AGRIKADET stymuluje aktywność biologiczną w glebie, maksymalizuje dostępność substancji pokarmowych dla roślin poprzez zwiększenie wymiany jonowej i dodatkowo poprawia właściwości fizyczne gleby, a także jej zdolność do zatrzymywania wody zwiększając o około 4% jej pojemność wodną. AGRIKADET przyspiesza proces kiełkowania nasion, a także pomaga odblokować fosfor w glebie, czyniąc go dostępnym dla rośliny uprawnej. Jednym słowem stwarza w glebie idealne warunki dla rozwoju systemu korzeniowego.

Podstawowym zabiegiem ochrony roślin w rzepaku jest walka z chwastami. Robicie je Państwo najczęściej

w terminie przedwschodowym, czyli do 3 dni po siewie. W tym terminie zastosowany herbicyd powinien równomiernie pokryć powierzchnię gleby, stworzyć tzw. mikrofilm i dodatkowo powinien wnikać wgłąb warstwy gleby (0-5 cm), z której kiełkują chwasty. Pomaga w tym zastosowanie łącznie z herbicydem kondycjonera glebowego **TRANSFORMER** w dawce 0,5 l/ha, który w tej dawce pełni rolę adjuwantu glebowego, działając na zasadzie obniżenia napięcia powierzchniowego kropli cieczy opryskowej. **TRANSFORMER** zdecydowanie poprawia skuteczność działania herbicydów doglebowych, szczególnie w warunkach niskiego uwilgocenia gleby.

Zakładając, że jesień ostatnich lat są ciepłe, a zimy beźśnieźne lub z małą ilością wody, powinniśmy dostarczyć odpowiednią ilość substancji pokarmowych, tak aby rzepak miał ich wystarczającą ilość i mógł z nich skorzystać i wytrzymać bez objawów ich braku do terminu, w którym możliwe jest stosowanie nawozów azotowych na wiosnę.

Dlatego proponujemy poza nawożeniem stałym wykonać solidne nawożenie dolistne rzepaku w fazie 3-6 liści. Już w tym okresie rozpoczyna się okres formowania rozety i pierwotnej struktury przyszłego plonu. W tej fazie obowiązkowe jest dokarmianie dolistne.

Proponujemy zastosować nawóz **AGRIRZEPAK** w dawce 3 l/ha, który jest dopasowany składem makro- i mikroelementów do wymagań pokarmowych tej rośliny. Zawiera on pełny skład makroelementów NPK, a także ważne w późniejszym rozwoju bor, żelazo i mangan. Jest to nawóz schelatowany, zawierający dodatkowo kwasy organiczne, dzięki czemu dodatkowo przygotowuje roślinę uprawną do mogących wystąpić niekorzystnych warunków, jak niskie temperatury czy też dłuższy okres suszy.

Naszym celem i jednocześnie wyzwaniem jest dostarczanie Państwu rozwiązań, które pomogą roślinie uprawnej na jak najlepszy start w początkowym okresie rozwoju, gdzie tak naprawdę kształtuje się przyszły plon. Powyższe środki, czyli AGRIKADET, TRANSFORMER i AGRIRZEPAK idą dokładnie w tym kierunku, stąd gorąco polecamy ich zastosowanie i spróbowania w rzepaku podczas nadchodzącej jesieni.



Skuteczne zwalczanie samosiewów rzepaku i innych chwastów w zbożach ozimych jesienią



Jacek Czernichowski
Specjalista ds. sprzedaży
środków ochrony roślin

W momencie, kiedy czytają Państwo ten artykuł, trwają żniwa, pojawiają się pierwsze analizy i wnioski dotyczące plonów i ich jakości. W tym okresie podejmujemy decyzje rozplanowania arealu poszczególnych upraw na posiadanych polach pod kolejny sezon. Jedno jest pewne, zawsze znajdzie się miejsce na zboża ozime, a w szczególności na pszenicę ozimą.

Jednym z najważniejszych zabiegów w tej uprawie jest zwalczanie chwastów. W związku z organizacją prac polowych, aby uniknąć ich spiętrzenia na wiosnę, coraz częściej te zabiegi wykonywane są w okresie jesiennym. Podstawową przyczyną jest to, że chwasty, które skietkują w okresie jesieni są w tym okresie w małych fazach rozwojowych, co umożliwia ich skuteczniejsze zwalczanie, niż w okresie jesiennym. W tym okresie najbardziej zależy nam na zwalczeniu miotły zbożowej oraz wcześniej wschodzących chwastów dwuliściennych. Biorąc pod uwagę, że z punktu widzenia płodozmianu zboża ozime najczęściej przychodzą po rzepaku, należy szczególną uwagę zwrócić na zwalczanie samosiewów rzepaku.

W przypadku zabiegów jesiennych warunkiem działania każdego herbicydu jest jego skuteczne dotarcie na powierzchnię gleby, w której znajdują się nasiona chwastów oraz jego równomierne rozłożenie na jej powierzchni. Chodzi o stworzenie jednolitej warstewki (mikrofilmu) na całej powierzchni gleby. W praktyce rolniczej często zdarza się tak, szczególnie w przypadku niskiego uwilgotnienia, że herbicyd nie rozkłada się równomiernie na powierzchni gleby i pozostają puste place (miejsca nieopryskane), w których chwasty nie mają kontaktu z substancją aktywną

herbicydu i dlatego nie zostają skutecznie zwalczane. Poza dotarciem i równomiernym rozłożeniem na powierzchni gleby, niezmiernie istotne jest, aby herbicyd przeniknął do warstwy glebowej 0-5 cm, z której to kiełkuje większość nasion chwastów. Tutaj herbicyd działa bezpośrednio na chwasty w czasie pęcznienia ich nasion lub na chwasty już skietkowane.

Biorąc powyższe pod uwagę, proponujemy Państwu na zastosowanie produktów zwalczających chwasty w zbożach ozimych:

ANIMUS (dawka 10-15 g/ha)
+ herbicyd na miotłę zbożową
(np. środek zawierający chlorotoluron)
+ **TRANSFORMER** (dawka 0,4-0,5 l/ha)

ANIMUS to bardzo uniwersalny środek w zwalczaniu chwastów dwuliściennych w zbożach, w formacji mikrogranulatu (WDG), który doskonale rozpuszcza się w wodzie. Co istotne, działa skutecznie w niskich temperaturach (5-10°C). Zawiera substancję aktywną tribenuron, która doskonale zwalcza samosiewy rzepaku, chabra bławatka. Dodatkowo poradzi sobie bardzo dobrze z chwastami takimi jak: gwiazdnica pospolita, maruna bezwonna, tasznik pospolity, jasnota różowa, komosa biała, mak polny, tobotki polne, nawrot polny, rumianek pospolity.

TRANSFORMER to innowacyjny kondycjoner glebowy, który pomaga herbicydom stosowanym dogłębowo dobrze działać, szczególnie w skrajnie niekorzystnych warunkach (susza glebowa, nadmiar wody w glebie). Działając na zasadzie obniżania napięcia powierzchniowego kropli wody, umożliwia dokładne, równomierne pokrycie powierzchni gleby przez ciecz opryskową. Pomaga substancji aktywnej spenetrować przesuszoną warstwę gleby i dotrzeć do strefy kiełkowania chwastów.

TRANSFORMER utrzymuje herbicyd w tej warstwie, zapobiega jego wymywaniu, ograniczając w ten sposób potencjalne fitotoksyczne działanie herbicydu w stosunku do rośliny uprawnej. **TRANSFORMER** można stosować ze wszystkimi herbicydami do zwalczania chwastów stosowanymi w okresie jesiennym. Najlepiej go dodawać jako ostatni element każdej mieszanki, przy wyłęczonym mieszadle. Zachęcamy do zastosowania produktów **ANIMUS** i **TRANSFORMER** w zbożach ozimych tej jesieni. Dzięki nim zwalczanie chwastów jednoliściennych i dwuliściennych, w tym samosiewów rzepaku, niezależnie od przebiegu warunków pogodowych będzie jeszcze łatwiejsze.

W związku z powyższym proponujemy Państwu specjalną promocję dotyczącą zakupu i zastosowania środków **ANIMUS** i **TRANSFORMER**.

RAZEM

z **ANIMUS**em

i **TRANSFORMER**em

zwalczaj chwasty w zbożach jesienią

W okresie:

01.08. – 31.10.2020 r.

kup pakiet do zwalczania chwastów
na 10 ha zbóż ozimych:

ANIMUS (opakowanie 100 g)

i **TRANSFORMER** (opakowanie 5 l),

a otrzymasz **TRANSFORMER**
w cenie 50% niższej.



Zapraszamy do kontaktu:

Jacek Czernichowski

Specjalista

ds. sprzedaży środków ochrony roślin

tel.: 695 384 005

e-mail: j.czernichowski@agrifirm.com

Konkurs kulinarny

Gotuj z agrifirm



Serdecznie zapraszamy do wzięcia udziału w konkursie kulinarnym „Gotuj z Agrifirm”.

Co trzeba zrobić?

Wystarczy, że prześlesz nam przepis ze zdjęciem potrawy na dowolne danie wytrawne lub deser, którego głównym składnikiem będzie:

- mięso (drób, wieprzowina, wołowina),
- mleko, ser, jaja

Z nadesłanych propozycji, komisja wybierze najsmaczniejsze. Nagrody, przewidujemy w dwóch kategoriach: dla dorosłych oraz dla dzieci.

Do wygrania – kategoria dla dorosłych:

- I miejsce: robot kuchenny
- II i III miejsce: wyciskarka

Do wygrania – kategoria dla dzieci:

- I miejsce: urządzenie do przygotowania popcornu
- II i III miejsce: urządzenie do przygotowania waty cukrowej

Wszystkie nadesłane propozycje zostaną opublikowane w książce kulinarnej „Gotuj z Agrifirm”.

Dla każdego uczestnika konkursu przewidujemy drobny upominek.

Przepisy wraz ze zdjęciami potraw konkursowych prosimy o przesyłanie na adres: marketing@agrifirm.com

Rozwiązanie konkursu nastąpi: **01.09.2020 roku.**

Zwycięzcy zostaną poinformowani mailowo lub telefonicznie.



Czy wiesz, że...

CIEKAWOSTKI O KOZACH

Zarówno **samce**, jak i **samice** **mogą mieć brody.**



Na całym świecie jest około **450 milionów kóz.**

Kozy **mogą się rodzić z rogami** lub bez rogów.



Kozy górskie mogą ważyć **od 57 do 82 kg** i dorastać do długości **od 124 do 178 cm.** Ich czarne rogi osiągają długość **od 20 do 30 cm.**

Istnieje ponad **210 znanych ras kóz.**

Kozy należą do **najczystszych** zwierząt i są znacznie bardziej **selektywne w żywieniu** niż krowy, owce, świnie, a nawet psy.



Kozy potrafią **wspinać się na drzewa.**



Udomowienie kóz

miało miejsce około **11 000 lat temu** na Bliskim Wschodzie.

Był to przetomowy moment w dziejach ludzkości, w którym nastąpiła kluczowa zmiana - małe, wędrownie, zbieracko-myśliwskie skupiska ludzi przekształciły się w osiadłe, rozwijające się technologicznie społeczeństwa rolnicze.

Nie mają zębów

w górnej **przedniej szczęce.**

Agri4you

Promocja zdrowia w miejscu pracy jest jednym z priorytetów Agrifirm Polska. Zdrowy tryb życia jest czynnikiem wpływającym na naszą kondycję, odporność organizmu, sprawność umysłową i równowagę emocjonalną.

W ramach rozwoju polityki prozdrowotnej nazwanej **AGRI4YOU – RAZEM ZDROWIEJ** powstają inicjatywy sprzyjające zdrowemu stylowi życia.

Jako organizacja od początku roku wdrożyliśmy program „owocowe wtorki i czwartki”, gdzie dostarczamy świeże owoce dla wszystkich naszych pracowników na wszystkie lokalizacje. Wspólnie tworzona jest przez pracowników książka kulinarna ze zdrowymi przepisami, gdzie to pracownicy są autorami tej książki.

Latem natomiast nabieramy ochoty, aby więcej się ruszać. Dlatego też od początku czerwca rozpoczęliśmy **AGRI4YOU – challenge „wspólne kręcenie kilometrów”**. Pracownicy poprzez zalogowanie się do aplikacji endomondo wspólnie rywalizują o jak największą ilość wykręconych bądź też wybieganych kilometrów. Akcja trwa do końca sierpnia. Nagrodą dla zwycięzcy jest 1000 zł, który przeznaczy na wybrany przez siebie cel charytatywny. Do tej pory udało nam się wykręcić 4 417 km i spalić 186 411 kalorii.



Kolejnym krokiem będą działania edukacyjno – motywacyjne, między innymi w obszarze zdrowego odżywiania (organizacja spotkania z dietetykiem) oraz kampania informacyjna polegająca na publikacji artykułów napisanych przez pracowników, dotyczących aktywności fizycznej, promowania zdrowia itp.

Za pośrednictwem programu **AGRI4YOU – RAZEM ZDROWIEJ**, chcemy zwiększać zaangażowanie i poczucie bezpieczeństwa wśród pracowników, a przede wszystkim budować ich świadomość na temat istoty zdrowego żywienia i aktywności fizycznej w pracy i poza nią.

Better Together

#GaszynChallenge

Poprzez media społecznościowe otrzymaliśmy nominację do wzięcia udziału w #GaszynChallenge. Jest to inicjatywa, która ma na celu uzyskanie wsparcia finansowego dla ciężko chorych dzieci.

Zapoczątkowana dla Wojtusia i Hani, dzieci chorujących na SMA – rdzeniowy zanik mięśni. W Agrifirm nie boimy się wyzwań, dlatego rękawicę podjęliśmy we wszystkich naszych lokalizacjach. Sandra, bo tak ma na imię dziewczynka, którą wsparliśmy finansowo, choruje na rdzeniowy zanik mięśni (SMA). Sandrze życzymy dużo siły w walce o zdrowie.

Nominację do #GaszynChallenge otrzymaliśmy od firmy Hagric Woźniecki.



Ogłoszenia o pracę

Specjalista

ds. żywienia zwierząt – produkty dla trzody chlewnej

Regiony pracy:
Polska południowa

Główne obowiązki:

- Zarządzanie relacjami oraz doradztwo kluczowym klientom w zakresie żywienia zwierząt
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów z danej segmentacji
- Realizacja założonych celów sprzedażowych
- Aktywny udział w procesie realizacji strategii sprzedażowej dla działu trzody chlewnej
- Proponowanie nowych rozwiązań produktowych

Od kandydatów oczekujemy:

- Wykształcenia wyższego zootechnicznego lub weterynaryjnego
- Co najmniej 2 lata doświadczenia w sprzedaży produktów żywieniowych dla trzody chlewnej
- Umiejętności budowania relacji z klientem
- Zdolności negocjacyjnych, otwartości i komunikatywności
- Ambicji w dążeniu do osiągnięcia celów
- Prawa jazdy kat. B

Oferujemy:

- Stabilne warunki zatrudnienia na podstawie umowy o pracę wraz z motywacyjnym systemem bonusowym
- Interesującą i pełną wyzwań pracę w rozwijającej się firmie o międzynarodowej wymianie doświadczeń
- Możliwość ciągłego podnoszenia kwalifikacji zawodowych – Agrifirm Sales Academy
- Bogaty pakiet socjalny (karta Multisport, prywatna opieka medyczna, ubezpieczenie grupowe, wczasy pod gruszą)

Specjalista

ds. żywienia zwierząt – produkty dla bydła

Regiony pracy:
woj. kujawsko-pomorskie,
wielkopolskie, łódzkie

Główne obowiązki:

- Zarządzanie relacjami oraz doradztwo klientom w zakresie żywienia zwierząt
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- Realizacja założonych celów sprzedażowych
- Wsparcie działań marketingowych; udział w targach branżowych

Od kandydatów oczekujemy:

- Wykształcenia wyższego zootechnicznego lub weterynaryjnego
- Co najmniej 2 lata doświadczenia w sprzedaży produktów żywieniowych dla bydła
- Umiejętności budowania relacji z klientem
- Zdolności negocjacyjnych, otwartości i komunikatywności
- Wytrwałości i ambicji w dążeniu do osiągnięcia celów
- Prawa jazdy kat. B

Oferujemy:

- Stabilne warunki zatrudnienia na podstawie umowy o pracę wraz z motywacyjnym systemem bonusowym
- Interesującą i pełną wyzwań pracę w rozwijającej się firmie o międzynarodowej wymianie doświadczeń
- Możliwość ciągłego podnoszenia kwalifikacji zawodowych – Agrifirm Sales Academy
- Bogaty pakiet socjalny (karta Multisport, prywatna opieka medyczna, ubezpieczenie grupowe, wczasy pod gruszą)

Jeśli uważasz, że jest to praca dla Ciebie – wyślij swoją aplikację: praca@agrifirm.pl

A może znasz kogoś, kto byłby zainteresowany? – prześluz informację!

Regionalny

Kierownik Sprzedaży (Trzoda Chlewna)

Regiony pracy:
Polska południowa (podróże służbowe na porządku dziennym)

Stanowisko:

- Rozwój i zarządzanie sprzedażą produktów paszowych dla trzody chlewnej w podległym rejonie.
- Odpowiedzialność za sprzedaż pasz dla trzody chlewnej w Polsce południowej.
- Kierowanie zespołem specjalistów ds. żywienia zwierząt (3-4 osoby): nadzorowanie i planowanie pracy, szkolenie i ewaluacja pracowników, dbanie o doskonałą atmosferę.
- Utrzymywanie dobrych relacji i bezpośrednia sprzedaż do kluczowych klientów (produkcujących zarówno w cyklu otwartym i zamkniętym).
- Wyznaczanie oraz realizacja planów sprzedaży (dla prosiąt, warchlaków i tuczników oraz loch).
- Aktywne wsparcie zespołu poprzez wizyty u klientów wspólnie ze specjalistami ds. żywienia.
- Analiza rynku paszowego – śledzenie trendów, kierunków rozwoju branży i proponowanie działań wpływających na poprawę jakości produktów i usług.
- Koordynowanie współpracy z dostawcami prosiąt i ubojniami.
- Prowadzenie szkoleń merytorycznych i produktowych dla współpracowników oraz klientów.
- Dbanie o pozytywny wizerunek firmy wśród klientów firmy i partnerów biznesowych.
- Regionalny Kierownik Sprzedaży (Trzoda Chlewna) – Polska Południowa, ściśle współpracuje i raportuje bezpośrednio do Dyrektora Sprzedaży ds. Trzody Chlewnej.

Profil:

- Entuzjastyczny lider zespołu z komercyjnym nastawieniem i dogłębną znajomością branży żywienia trzody chlewnej.

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe kierunkowe (np. zootechniczne, rolnicze lub weterynaryjne).
- Co najmniej 3 lata doświadczenia na podobnym stanowisku w branży.
- Dobra znajomość rynku trzody chlewnej i wiedza w zakresie żywienia zwierząt.
- Komunikatywna znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem.

Kompetencje:

- Umiejętność budowania długotrwałych relacji handlowych z klientami.
- Potencjał przywódczy, zdolność do motywowania i inspirowania zespołu.
- Zdolności negocjacyjne, otwartość i komunikatywność.
- Nastawienie na realizację celów i pracę zespołową.

**Better
Together**

 **agrifirm**

Odpowiedzialny łańcuch żywnościowy dla przyszłych pokoleń

