

DROGA

MAGAZYN DLA KLIENTÓW, NR 15, GRUDZIEŃ 2016

DO SUKCESU



**DICK HORDIJK –
NOWY PREZES
ZARZĄDU AGRIFIRM
GROUP W HOLANDII**

STRONA 4

**WSPÓŁPRACA OPARTA
NA ZAUFANIU**

STRONA 8

DRODZY KLIENCI,

Jest mi niezmiernie miło podzielić się z Państwem kilkoma sukcesami, które odnieśliśmy w mijającym roku. Przede wszystkim, poprzez przejście nowej wytwórni zwiększyliśmy nasz zasięg rynkowy. Aktualnie, aby móc zaspokoić popyt na nasze produkty w nowym regionie Polski, przygotowujemy się do inwestycji w nową linię produkcyjną w zakupionym zakładzie. Jestem dumny, że to przejście zakończyło się sukcesem.

Niezależnie od tego, zwiększyliśmy wolumen sprzedaży o 20%, co nie byłoby możliwe bez Państwa zaufania.

Wydajność naszych produktów w porównaniu do poprzedniego roku po raz kolejny wzrosła, czego dowód znajdujemy w coraz lepszych wynikach hodowlanych naszych klientów. Trend ten będziemy kontynuować również w kolejnym roku.

W 2017 nadal będziemy skupiać się na współpracy przy poprawie wyników na Państwa fermach, co jest podstawą Waszego i naszego sukcesu!

Na zakończenie, w imieniu wszystkich pracowników Agrifirm, chciałbym złożyć Państwu noworoczne życzenia. Wszystkiego dobrego w Nowym Roku 2017. Życzę Wam i Waszym bliskim zdrowia, szczęścia i pomyślności!

John Dortmans

DYREKTOR GENERALNY
AGRIFIRM CENTRALNA I WSCHODNIA EUROPA



Czy pasza to tylko zboża?

STRONA 7



*Hodowca trzody z wyboru,
działacz społeczny z zamiłowania*

STRONA 14

*Rodzinną hodowlą
krów mlecznych*

STRONA 18



Targi Eurotier

STRONA 20

*Normy i standardy
dotyczące dobrostanu
drobiu*

STRONA 10



Spis treści

| **4** Dick Hordijk – nowy Prezes Zarządu Agrifirm Group w Holandii | **5** Poprawa komunikacji i współpracy jako kluczowa w funkcjonowaniu działów zakupów, produkcji i sprzedaży | **6** Soczysta polędwica wieprzowa... możliwe dzięki państwu Milczarek | **7** Czy pasza to tylko zboża? | **8** Współpraca oparta na zaufaniu | **10** Normy i standardy dotyczące dobrostanu drobiu | **12** PRRS – ciągle aktualny problem | **14** Hodowca trzody z wyboru, działacz społeczny z zamiłowania | **16** Vitapunch – zmiana koloru produktu | **18** Rodzinna hodowla krów mlecznych | **20** Targi Eurotier | **21** 70-lecie Technikum Rolniczego w Szamotułach | **21** Rol-Szansa | **22** Pałuckie Targi Rolne | **22** Badanie satysfakcji czytelników | **23** Rozstrzygnięcie konkursu fotograficznego

DICK HORDIJK – NOWY PREZES ZARZĄDU AGRIFIRM GROUP W HOLANDII



We wrześniu stanowisko Prezesa Zarządu Agrifirm Group w Holandii objął Dick Hordijk. Zastąpił on Tona Lomana, który po ponad 19-letniej pracy dla Agrifirm, odszedł na zasłużoną emeryturę.

Dick Hordijk zdobywał swoją wiedzę i doświadczenie w międzynarodowych korporacjach w sektorze rolnym, branży żywienia zwierząt, istotnej ze względu na działalność Agrifirm. Pełnił funkcje kierownicze z pełną odpowiedzialnością za działalność handlową, operacyjną, finansową, zarządzanie łańcuchem dostaw oraz IT. Wcześniej pracował w Cargill Premix Nutrition (CPN) EMEA na stanowisku Dyrektora Zarządzającego, odpowiedzialnego za działalność firmy w Europie Środkowo-Wschodniej.

Rada Nadzorcza jest przekonana, że bogate doświadczenie nowego Prezesa, jego międzynarodowe podejście oraz osobowość będą impulsem do dalszego rozwoju strategii wprowadzonej przez Agrifirm oraz internacjonalizacji firmy.

POPRAWA KOMUNIKACJI I WSPÓŁPRACY JAKO KLUCZOWA W FUNKCJONOWANIU DZIAŁÓW ZAKUPÓW, PRODUKCJI I SPRZEDAŻY

W związku z dalszym rozwojem naszej firmy, chcielibyśmy poinformować Państwa o zmianach, jakie wprowadzone zostały w strukturach Agrifirm Polska. Mają one na celu lepszą obsługę naszych klientów i są reakcją na zmiany w otoczeniu rynkowym.

Misją Agrifirm jest maksymalizacja wyników finansowych klientów poprzez dostarczanie profesjonalnych koncepcji żywieniowych oraz kompleksowe doradztwo na fermie. W celu sprostania naszym ambicjom niezbędna okazała się zmiana struktury organizacyjnej. Została ona wprowadzona, aby usprawnić obecny i przyszły rozwój, być bliżej i bardziej skupionym na lokalnych rynkach oraz przeorganizować zakres odpowiedzialności.

Od września w strukturze Agrifirm Polska utworzone zostało nowe stanowisko Dyrektora ds. Sprzedaży, Operacyjnych i Zakupów, które objął Janusz Pacyna, dotychczasowy Dyrektor ds. Sprzedaży. Tym samym, w jego gestii znalazła się odpowiedzialność za wszystkie główne procesy, począwszy od zakupu surowców poprzez produkcję, aż do sprzedaży.



Jednym z najważniejszych celów wprowadzenia nowej struktury jest poprawa komunikacji oraz współpracy pomiędzy działami zakupów, produkcji i sprzedaży. Do tej pory często można było odnieść wrażenie, że każdy z tych działów miał własny „wewnętrzny” cel, który w mniejszym lub większym stopniu był realizowany. Chcielibyśmy maksymalnie wykorzystać potencjał możliwości, jaki istnieje w poszczególnych zespołach, który po połączeniu da duże korzyści dla klientów i Agrifirm. Dla rozwijających się rynków, do jakich niewątpliwie możemy zaliczyć Polskę, charakterystyczne są zmiany zarówno środowiska, w którym działamy jak i oczekiwań klientów. Mają one również wpływ na funkcjonowanie organizacji takich jak Agrifirm. Zmiany w organizacji mają pomóc w sprecyzowaniu i zrozumieniu wspólnych celów dla wszystkich działów, jakimi zdecydowanie są udoskonalenie produktów, zwiększenie i pozyskanie nowego segmentu klientów oraz obniżenie kosztów transportu i produkcji, co w konsekwencji będzie prowadzić do planowanego na najbliższe lata wzrostu sprzedaży – wyjaśnia Janusz Pacyna, Dyrektor ds. Sprzedaży, Operacyjnych i Zakupów.



SOCZYSTA POŁĘDWICA WIEPRZOWA... MOŻLIWE DZIĘKI PAŃSTWU MILCZAREK

Nasza kampania korporacyjna „Najlepsze produkty...możliwe dzięki polskim rolnikom” spotkała się z bardzo dobrym przyjęciem i uznaniem wśród hodowców. Dzięki przygotowywanym w jej ramach filmom, możemy pokazać dumę i pasję naszych klientów oraz promować ich działalność.

W wakacyjny, sierpniowy dzień odwiedziliśmy gospodarstwo państwa Milczarek, aby nagrać kolejny materiał. Tym razem nasz plan zdjęciowy ulokowany został na fermie trzody chlewnej. Wyniki pracy filmowców można zobaczyć na naszej stronie internetowej www.agrifirm.pl

Zachęcamy do obejrzenia!



Zdjęcie z planu filmowego



Film dostępny również
na naszym kanale na YouTube.



CZY PASZA TO TYLKO ZBOŻA?

Przemysł paszowy nieustannie poszukuje nowych rozwiązań w celu poprawy wyników produkcyjnych uzyskiwanych przez hodowców, dlatego współczesna mieszanka paszowa pełnoporcjowa to nie tylko zboża i komponenty białkowe. W takim razie co jest jeszcze stosowane?



Mateusz Brylewski
Specjalista ds. receptur

Bazową częścią pasz dla zwierząt są zboża oraz komponenty białkowe, np. śruta sojowa. Jednak żeby sprostać wymaganiom, które stawia przed nami współczesna hodowla zwierząt, pasze muszą być wzbogacane innymi surowcami oraz dodatkami. W poniższym artykule postaram się przybliżyć Państwu tendencje panujące w branży paszowej.

Enzymy paszowe dla drobiu i trzody stosowane są od lat. Jednymi z najpopularniejszych są fitaza oraz ksylanaza. Wykorzystywanie obu z nich ma na celu poprawę wyników produkcyjnych, poprzez poprawę strawności składników pokarmowych. Fitaza wpływa na zwiększenie dostępności fosforu, który powszechnie występuje w formie fitynowej w komponentach roślinnych. Fosfor występujący w roślinach nie jest jednak w pełni wykorzystywany przez kurczęta rzeźne, ponieważ znaczna jego część (od 50% do 80%) występuje właśnie w postaci fosforu fitynowego, który nie jest przyswajalny przez zwierzęta monogastyczne. W literaturze można odnaleźć przykłady na to, że enzymy z grupy fosfatyz, w tym między innymi fitaza, wpływają na wzrost uwalnianego białka z paszy poddanej trawieniu in vitro. Niekorzystne działanie kwasu fitynowego wynika z faktu, że w prawie całym zakresie pH ma ładunek ujemny i dzięki temu z łatwością tworzy kompleksy z cząsteczkami o ładunku dodatnim, takimi jak białka lub kationy metali: Ca, Mg, Fe, Zn oraz Cu. Dlatego też działanie fitazy nie jest korzystne tylko z punktu widzenia fosforu, ale również z punktu widzenia innych makro i mikroelementów. Natomiast ksylanaza, rozkłada ksylany i arabiny, które to wchodzi w skład polisacharydów nieskrobiowych. Te wielocukry złożone, mają negatywny wpływ na działanie układu pokarmowego, tworząc roztwory o dużej lepkości, które obniżają strawność składników pokarmowych. Ksylanaza wpływa redukująco na NSP zawarte w zbożach. Dzięki temu zmniejszamy lepkość przewodu pokarmowego, poprawiając przy tym jego funkcjonowanie, co daje nam poprawę wykorzystania paszy oraz redukuje prawdopodobieństwo wystąpienia zapalenia jelit, które negatywnie wpływa na strawność paszy.



Dodatki paszowe

Probiotykami nazywamy wszelkiego rodzaju produkty zawierające żywe lub martwe mikroorganizmy oraz produkowane przez nie substancje. Dzięki działaniu probiotyków, możemy działać stymulująco lub stabilizująco na florę bakteryjną przewodu pokarmowego. Wprowadzając do układu pokarmowego wraz z paszą probiotyki zasiedlamy go mikroorganizmami korzystnymi dla zdrowotności lub wpływającymi pozytywnie na wyniki produkcyjne (BW, FCR). Drobnoustroje te stanowią też konkurencję dla mikroorganizmów patogennych, wpływających np. chorobotwórczo na zwierzęta. W chwili obecnej popularne są bakterie kwasu mlekowego, drożdże.

Fitobiotyki stają się coraz popularniejsze na rynku paszowym. Są to między innymi ekstrakty z papryki, oregano, cynamon. Stosuje się pojedyncze ekstrakty lub mieszanki. Celem stosowania tego dodatku jest poprawa funkcjonowania układu pokarmowego, bakteriostatyczność oraz wzrost pobrania paszy.

Aromaty są szeroko stosowane w paszach dla świń, a w szczególności dla młodych zwierząt, dzięki ich zastosowaniu poprawiamy smakowość paszy. Wpływa to korzystnie na pobieranie paszy, co w konsekwencji prowadzi do lepszych przyrostów masy ciała. Rynek aromatów jest bardzo rozwinięty, popularne są aromaty owocowe, waniliowe.

Agrifirm nieustannie poszukuje nowych rozwiązań i koncepcji żywieniowych w celu sprostania wymaganiom klientów, aby osiągnęli oni coraz lepsze wyniki hodowlane. Staramy się być na bieżąco, zgodnie z najnowszymi doniesieniami w kwestii żywienia zwierząt, jak i kreować własne nowe rozwiązania mające na celu nieustaną poprawę jakości naszych pasz.



WSPÓŁPRACA OPARTA NA ZAUFANIU

W okolicach Stęszewa zlokalizowana jest ferma drobiu państwa Pawłowskich, których odwiedziliśmy, aby porozmawiać o ich wieloletnich doświadczeniach w hodowli.

Pierwszy kurnik, z obsadą 16 000 brojlerów, został uruchomiony już w latach 70-tych przez pana Stanisława. Od tego czasu biznes rodzinny rozwinął się w profesjonalne i innowacyjne przedsiębiorstwo z czterema budynkami produkcyjnymi, w których wstawiane jest jednorazowo 160 000 ptaków. Obecnie hodowlę prowadzi syn pana Stanisława – Robert wraz ze swoim szwagrem Mieczysławem.

Dlaczego zdecydował się Pan pójść w ślady ojca?

Robert Pawłowski: Ojciec zaczynał wiele lat temu od hodowli przydomowej. Dorastając miałem okazję, aby przyrzeć się bliżej jego pracy, pomagać w codziennych obowiązkach. Bardzo interesują mnie innowacje i nowe technologie. W ich wykorzystaniu widziałem szansę na rozwój rodzinnego biznesu oraz poprawę efektywności hodowli.

Jakie innowacje zostały wykorzystane w hodowli?

Robert Pawłowski: Wszystkie procesy na fermie są automatycznie sterowane. Do najważniejszych danych mamy dostęp poprzez program komputerowy oraz aplikację mobilną. W momencie gdy zaistnieje taka potrzeba, możemy reagować i na bieżąco dostosować parametry. Wprowadziliśmy również kilka innowacji własnego pomysłu. Przykładowo wdrożyliśmy system transportu paszy pomiędzy poszczególnymi kurnikami, tunel do łapania ptaków czy też autorski system dezynfekcji.

Jak wygląda Wasza współpraca z Agrifirm?

Robert Pawłowski: Agrifirm dostarcza nam zarówno paszę wysokiej jakości, jak i cenne doradztwo, co pomaga w osiągnięciu dobrych wyników produkcyjnych oraz zwiększaniu efektywności hodowli. Nasza



współpraca bazuje na zaufaniu, niezbędnym w codziennej działalności.

To już prawie 20 lat, prawda?

Robert Pawłowski: Tak, dokładnie. Współpraca z Agrifirm rozwijała się wraz z rozwojem naszej fermy. Produkty i usługi dostarczane przez Agrifirm stawały się coraz bardziej profesjonalne, a strategia sprzedażowa dopasowana do indywidualnych potrzeb klientów. Od Agrifirm otrzymujemy wsparcie dokładnie takie, jakiego oczekujemy na danym etapie rozwoju. Przykładowo, w ubiegłym roku, gdy budowaliśmy nowy kurnik, skorzystaliśmy z możliwości programu "Nowe Technologie".

Jakie są Pana plany na przyszłość?

Robert Pawłowski: Ciągłe widzę możliwości rozwoju dla naszego biznesu. Chcemy budować kolejne kurniki. Planujemy również zwiększyć nasze możliwości produkcyjne poprzez skrócenie okresu tuczu brojlerów. Naszym celem jest siedem cykli produkcyjnych w ciągu roku, zamiast obecnych sześciu.

Z jakimi wyzwaniami mierzy się Pan każdego dnia?

Robert Pawłowski: Niezwykle istotna jest dla nas cena żywca. Niestety na ten czynnik nie mamy wpływu. Ważną kwestią jest również dobrostan zwierząt oraz właściwe warunki w kurniku. Jesteśmy dostawcami między innymi do Tesco, a ta firma przeprowadza u nas coroczne audyty, podczas których jedną z wielu poruszanych kwestii jest dobrostan zwierząt.

W jaki sposób Agrifirm może Państwa wspierać w realizacji założonych celów?

Robert Pawłowski: Robiąc to, co do tej pory. Współpraca z Agrifirm gwarantuje nam osiągnięcie dobrych, stabilnych wyników produkcyjnych, dzięki czemu mogą skupić się na wprowadzaniu kolejnych innowacji i rozwoju.



NORMY I STANDARDY DOTYCZĄCE DOBROSTANU DROBIU

Źródło: Chore-Time Europe B.V

Brojlery

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Informacje ogólne	—	kg/m ² waga brojlera temperatura w kurniku ilość ptaków na m ²	40 kg 2,00 kg 18-32°C 18-20 ptaków
Żywnienie	System żywienia	ilość ptaków/ karmidło system żywienia (paszociąg) system żywienia (paszociąg) składowanie w silosie dziennie zapotrzebowanie na paszę odległość pomiędzy liniami z karmidłami	70-75 1-3 linii: FA 75 4-6 linii: FA 90 5 dni 145 g (końcowy okres tuczu) max 4,5 m
Woda	System pojenia	pojidło kropelkowe pojidło miseczkowe	14-15 ptaków/ pojidło 40-45 ptaków/ pojidło

Stado rodzicielskie

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Informacje ogólne	—	kg/m ² waga kury temperatura w kurniku ilość ptaków na m ²	22,5 kg 2,50 kg 20°C 9 ptaków
Żywnienie	System żywienia	ilość ptaków/ karmidło system żywienia (paszociąg) system żywienia (paszociąg) składowanie w silosie dziennie zapotrzebowanie na paszę odległość pomiędzy liniami z karmidłami	16 1-3 linii: FA 75 4-6 linii: FA 90 5 dni 145 g (końcowy okres tuczu) max 4,5 m
Woda	System pojenia	pojidło kropelkowe pojidło dzwonowe	12 ptaków/ pojidło (minimalna odległość 25 cm) 35-40 ptaków/ pojidło

Nioski konsumpcyjne

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Informacje ogólne	—	kg/m ² waga kury temperatura w kurniku ilość ptaków na m ²	14 kg 1,80-2,10 kg 20-24°C 7 ptaków
Żywnienie	System żywienia	system żywienia (paszociąg) system żywienia (paszociąg) składowanie w silosie dziennie zapotrzebowanie na paszę odległość pomiędzy liniami z karmidłami	1-3 linii: FA 75 4-6 linii: FA 90 5 dni 170 g max 4,5 m
Woda	System pojenia	pojidło kropelkowe pojidło miseczkowe pojidło dzwonowe	9-10 ptaków/ pojidło (minimalna odległość 25 cm) 25 ptaków/ pojidło (minimalna odległość 40 cm) 83-100 ptaków/ pojidło

Brojlery, stado rodzicielskie i nioski konsumpcyjne

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Wentylacja	Combi/ Kominowa Krzyżowa Tunelowa Pad Cooling	m ³ / kg masy % dach/ ściana prędkość powietrza m/s wymiana powietrza	4 25-40% dach (komin) 1,7-1,8 szer. x dł. x 0,5 x (wys. ściany bocznej + wys. budynku) ÷ (Total CMF x 60) prędkość powietrza parametry urządzenia (US-method) maksymalna długość urządzenia dysze wylotowe
Ogrzewanie	Nagrzewnice Nawiew ciepłego powietrza	odległość pomiędzy nagrzewnicami W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860	5-6 m, kąt 45° W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860
Oświetlenie	Niebieskie (dotyczy brojlerów) Czerwone (dotyczy stad rodzicielskich i niosek konsumpcyjnych) Białe Wysokość umieszczania punktów świetlnych Ilość linii świetlnych Odległość pomiędzy źródłami światła (w jednej linii)	funkcja przeznaczona dla: funkcja — — np. 18 m np. 12 m —	wzrost masy ciała, zmniejszenie agresji, stabilny wzrost nioski odchów i produkcja stymuluje płodność, zmniejsza marnotrawstwo paszy zalecane jako światło kontrolne 2,5-3,0 m 3 2 3 m

Kaczki

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Informacje ogólne	Odchów (0-3 tygodnie)	ilość ptaków na m ²	17 ptaków
Żywnienie	System żywienia Odchów Tucz Ogólnie	system żywienia (paszociąg) system żywienia (paszociąg) składowanie w silosie ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ karmidło odległość pomiędzy liniami z karmidłami	1-3 linii: FA 75 4-6 linii: FA 90 5 dni 80 ptaków/ G-Pan 50 ptaków/ G-Pan max 4,5 m
Woda	System pojenia	pojidło dzwonowe pojidło kubkowe/ kropelkowe pojidło dzwonowe	25 ptaków/ pojidło (minimalna odległość 40 cm) 8 ptaków/ pojidło 9-10 ptaków/ pojidło (minimalna odległość 25 cm)
Wentylacja	Combi/ Kominowa Krzyżowa Tunelowa Schładzanie	m ³ / kg masy % dach/ ściana prędkość powietrza m/s dysze wylotowe	4 25-40% dach (komin) 1,7-1,8 1
Ogrzewanie	Nagrzewnice Nawiew ciepłego powietrza	odległość pomiędzy nagrzewnicami W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860	5-6 m, kąt 45° W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860
Oświetlenie	Niebieskie Białe Wysokość umieszczania punktów świetlnych Ilość linii świetlnych Odległość pomiędzy źródłami światła (w jednej linii)	— — — np. 18 m np. 12 m —	wzrost masy ciała, zmniejszenie agresji, stabilny wzrost zalecane jako światło kontrolne 2,5-3,0 m 3 2 3 m

Indyki

SYSTEM	PODSYSTEM	WŁAŚCIWOŚCI	EUROPA CENTRALNA (klimat kontynentalny)
Informacje ogólne	Indyczki Indyki Odchów (0-5 tyg.) Tucz (6-11 tyg.) Tucz indyczki (12-17 tyg.) Tucz indyki (11-23 tyg.)	kg/m ² kg/m ² ilość ptaków na m ² ilość ptaków na m ² ilość ptaków na m ²	9-10 kg (15-17 tyg.) 18-21 kg (20-22 tyg.) 10-12 ptaków 5-6 ptaków 5-6 ptaków 2,7-3 ptaków
Żywnienie	System żywienia	system żywienia (paszociąg) system żywienia (paszociąg) składowanie w silosie	1-3 linii: FA 75 4-6 linii: FA 90 5 dni
Żywnienie	Odchów (0-5 tyg.)	ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ m ²	100 ptaków/ ATF-Pan 65 ptaków/ G-Pan 10
Żywnienie	Indyki (> 6 tygodni, do około 20 kg)	ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ m ² odległość pomiędzy liniami karmidłami	45 ptaków/ ATF-Pan 2,5 max 4,5 m
Żywnienie	Indyczki (> 6 tygodni, < 10 tygodni)	ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ karmidło ilość ptaków/ m ² odległość pomiędzy liniami karmidłami	90 ptaków/ ATF-Pan 40-50 ptaków/ G-Pan 5-6 ptaków max 4,5 m
Woda	Poidło dzwonowe dla indyków	ilość ptaków/ pojidło	70 ptaków/ pojidło
Wentylacja	Combi/ Kominowa Krzyżowa Tunelowa Pad Cooling	m ³ / kg masy % dach/ ściana prędkość powietrza m/s wymiana powietrza	4 25-40% dach (komin) 1,7-1,8 szer. x dł. x 0,5 x (wys. ściany bocznej + wys. budynku) ÷ (Total CMF x 60) prędkość powietrza parametry urządzenia (US-method) maksymalna długość urządzenia dysze wylotowe
Ogrzewanie	Nagrzewnice Nawiew ciepłego powietrza	odległość pomiędzy nagrzewnicami W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860	5-6 m, kąt 45° W = (dł. x szer. x wys. x k x t) ÷ 860
Oświetlenie	Czerwone Niebieskie Białe Wysokość umieszczania punktów świetlnych Ilość linii świetlnych Odległość pomiędzy źródłami światła (w jednej linii)	przeznaczone dla: funkcja — — np. 18 m np. 12 m — niebieskie zielone	nioski odchów i produkcja stymuluje płodność, zmniejsza marnotrawstwo paszy wzrost masy ciała, zmniejszenie agresji, stabilny wzrost zalecane jako światło kontrolne 2,5-3,0 m 3 2 6 m okrąg średnica 4 m

Objaśnienie skrótów:

W = wymagane ogrzewanie w KW; K = izolacja kurnika (1,2 = średnia), t = wymagana temperatura (np. brojler 33°C)



PRRS – CIĄGLE AKTUALNY PROBLEM

Ekonomia produkcji trzody chlewnej uzależniona jest nie tylko od odpowiednio zbilansowanej paszy oraz dobrych warunków środowiskowych, ale również od statusu zdrowotnego zwierząt. Wpływa on na zużycie paszy (FCR), przyrost masy ciała oraz na koszty związane z leczeniem lub profilaktyką stada, co bezpośrednio przekłada się na koszty produkcji kilograma mięsa.

Intensywność produkcji trzody chlewnej powoduje, że coraz trudniej jest utrzymać zdrowe zwierzęta w gospodarstwie. W kolejnych numerach naszego magazynu, wraz z współpracującymi z nami lekarzami weterynarii przedstawimy kilka jednostek chorobowych, które bezpośrednio wpływają na produkcję trzody chlewnej.

*Lek. Wet. Rafał Kołczyk
Specjalista chorób świń*

Zespół rozrodczo-oddechowy świń wywołany przez PRRSV już od wielu lat jest najważniejszą wirusową chorobą świń, przynoszącą znaczne straty ekonomiczne w krajach o intensywnej produkcji. PRRSV jest RNA wirusem charakteryzującym się bardzo dużą zmiennością genetyczną, a co za tym idzie różną zjadliwością. Dotychczas opisano blisko trzydzieści różnych wariantów genetycznych wirusa PRRS, które klasyfikuje się do dwóch głównych genotypów. Typ 1 (tzw. genotyp europejski, EU) dominuje w Europie, natomiast Typ 2 (tzw. północnoamerykański, NA) dominuje w obu Amerykach i Azji. Wirus PRRS jest przyczyną choroby określanej jako zespół rozrodczo-oddechowy świń, a sama nazwa choroby pochodzi od jej głównych objawów klinicznych.

Wirus może szerzyć się wieloma drogami, jednak najważniejszą rolę odgrywa kontakt bezpośredni „nos w nos” zwierząt zakażonych ze zwierzętami nainfektowanymi (wolnymi od zakażenia). Drugim ważnym czynnikiem jest nasienie używane do inseminacji, ponieważ siewstwo wirusa z nasieniem zakażonych knurów może utrzymywać się nawet trzy miesiące. Oczywiście wirus może szerzyć się również drogą ae-

rogeną, przez sprzęt używany w chlewniach, jak również poprzez nieodpowiednio oczyszczone i zdezynfekowane środki transportu zwierząt.

Objawy kliniczne takie jak osowienie, podwyższenie temperatury, zasinienia uszu, podbrzusza, ryja i sromu, ronienia, przedwczesne porody, zaburzenia ze strony układu oddechowego obserwuje się najczęściej w stadach dotychczas wolnych od PRRSV. Choroba przebiega wtedy w sposób ostry i jej objawy są łatwe do zauważenia. W stadach zainfektowanych endemicznie objawy kliniczne nie są tak typowe i dopiero diagnostyka laboratoryjna pozwala nam potwierdzić problem. Najczęściej zauważamy pogorszenie się wskaźników rozrodu, pogorszenie skuteczności krycia, brak rui po odsadzeniu prosiąt, czasem przedwczesne porody i rodzenie się słabych prosiąt.

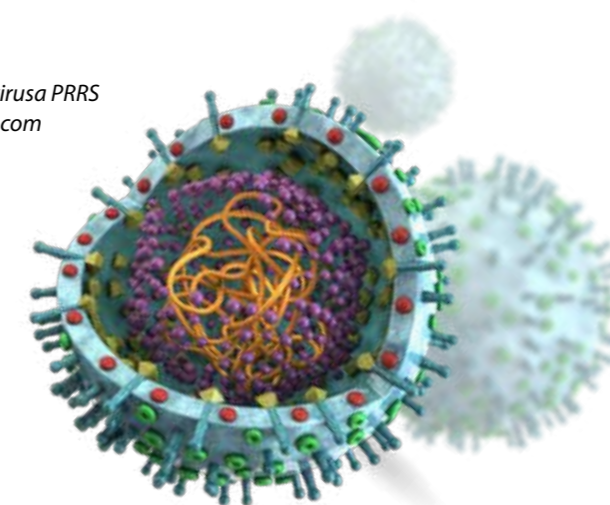
Zmiany sekcyjne stwierdzone podczas sekcji padłych zwierząt są mało charakterystyczne. Na pierwszy plan wysuwają się zmiany charakterystyczne dla innych jednostek chorobowych min. streptokokozy, choroby Glassera, mykoplazmowego zapalenia płuc. Zmiany te występują ze względu na silną immunosupresję podczas zakażenia PRRSV i najczęściej są obserwowane u odsadzonych prosiąt.

Zwalczanie zespołu rozrodczo-oddechowego powinno poprzedzić badanie laboratoryjne. Aby zobrazować jak zakażenie przebiega w stadzie z reguły wystarcza badanie serologiczne. Czasem konieczne jest wykonanie profilu serologicznego całego stada z podziałem na grupy wiekowe prosiąt, warchlaków i tuczników, a w niektórych sytuacjach konieczne jest badanie techniką PCR. Oczywiście samo badanie nie określa nam zjadliwości „dzikiego



Zasinienie uszu w przebiegu zakażenia PRRSV

*Struktura wirusa PRRS
źródło: prrs.com*



wirusa”, ale pozwala ustalić jak zakażenie przebiega w stadzie i opracować optymalną metodę zwalczania.

Zwalczanie PRRSV po wstępnym serologicznym potwierdzeniu choroby powinno opierać się o szczepienie stada podstawowego loch i knurów. Decyzję co do szczepień prosiąt i warchlaków powinno poprzedzić potwierdzenie namnażania wirusa w tych grupach wiekowych. Bardzo ważnym elementem jest dobór szczepionki, tak aby wirus użyty do jej produkcji miał silne właściwości immunogenne, warunkujące powstanie silnej odporności poszczepiennej, a z drugiej strony po rekombinacji do „wersji pełnozjadliwej” nie posiadał cech patogenności i nie powodował jeszcze większego rozchwiania stada podstawowego. Doświadczenie terenowe pokazuje, że tak naprawdę tylko szczepionki żywe (atenuowane) gwarantują rozwój silnej odporności poszczepiennej i powinno używać się ich do pierwszych prób stabilizacji stada. Sam program postępowania i schemat szczepień powinien być dostosowany do konkretnego stada,

jego wielkości, otwierania na zakup zwierząt remontowych, jakości budynków na fermie i rodzaju produkcji - stada o pełnym cyklu produkcji, tuczarnie. Powszechnie stosowanym schematem szczepień jest szczepienie całego stada podstawowego, na początku dwukrotnie w odstępie trzech tygodni i kontynuację w odstępach 4-6 miesięcznych w zależności od zjadliwości wirusa terenowego. W stadach o dużej liczbie loch po wstępnym zaszczepieniu dywanowym można kontynuować immunizację loch w 14-tym dniu laktacji i 60-tym dniu ciąży, pozwala to osiągnąć wysokie miana przeciwciał w kluczowych momentach cyklu rozrodczego loch tj. podczas krycia i w ostatnim trymestrze ciąży. Takie prowadzenie stada pozwala uniknąć obniżenia plenności loch, które przy szczepieniu dywanowym są szczepione w niskiej ciąży lub tuż po pokryciu, a taki spadek plenności faktycznie występuje mimo stosowania szczepionek wysokiej jakości.

Podsumowując, trzeba pamiętać, że zakażenie stada PRRSV zawsze powoduje podniesienie kosztów produkcji, niezależnie od zjadliwości samego wirusa, aczkolwiek samo zakażenie nie musi powodować konieczności depopulacji stada czy też obniżenia produktywności. Stada wolne od choroby możemy skutecznie chronić poprzez kwarantannę i aklimatyzację zwierząt nowoprzybyłych. Kwarantanna ma na celu przede wszystkim ochronę naszego stada przed nowymi czynnikami chorobotwórczymi i daje nam czas na wykonanie badań dodatkowych, które powinno się wykonać, aby chronić stado. Aklimatyzacja, szczególnie w stadach zakażonych PRRSV, powinna polegać na zakażeniu „miejscowym szczepem” wirusa zwierząt przywiezionych do stada i daje nam czas na immunizację zwierząt.



HODOWCA TRZODY Z WYBORU, DZIAŁACZ SPOŁECZNY Z ZAMIŁOWANIA

Ireneusz Naściuk, hodowca trzody chlewnej z Roszkowic w woj. opolskim, postanowił podzielić się z nami doświadczeniem z hodowlą oraz opowiedzieć o swoich działaniach na rzecz lokalnej społeczności.



Zdjęcia: Natalia Szolc

Pan Ireneusz, który należy do grupy producentów Grodtucz, tuczem trzody zajmuje się od lutego 2013 roku. Gospodarstwo prowadzi wspólnie z żoną Magdaleną oraz córką Agatą, które wspierają go zarówno w prowadzeniu biznesu jak i w pracach społecznych.

Stado hodowcy liczy 700 sztuk, a w najbliższym czasie zamierza zwiększyć swoje możliwości produkcyjne, jego cel to 2300 tuczników w jednym cyklu. Hodowla oparta jest na prosiakach duńskich. - *Z moich obserwacji wynika, że są one mniej narażone na choroby i infekcje – wyjaśnia gospodarz. – Dużym atutem dla mnie jest możliwość sprawdzenia statusu zdrowotnego zwierząt. Opieram się tylko na sprawdzonych kolczykach.*

Pan Irek należy do hodowców, którzy kładą duży nacisk na profilaktykę zdrowotną oraz prowadzi bieżący monitoring wyników produkcyjnych. Uważa, że w hodowli jest kilka ważnych aspektów, na które należy zwrócić szczególną uwagę. - *Przed wstawieniem prosiąt, chlewnia musi zostać starannie przygotowana. Niezbędna jest odpowiednia dezynfekcja – twierdzi. – W czasie tuczu codziennie obserwuję stado, analizuję przyrosty oraz przy współpracy z weterynarzem prowadzę programy profilaktyczne. Dzięki temu szybko mogę zareagować na wszelkie objawy chorobowe. Poprzez to mogę zminimalizować ryzyko dużych ognisk chorobowych. W codziennej pracy, aby zapewnić płynność finansową, ważny jest także dobry plan zasiedleń i odstaw zwierząt w odpowiedniej wadze. To wszystko pomaga osiągnąć dobry wynik na koniec tuczu. – Potrzebne jest też szczęście – dodaje hodowca.*

W zakresie żywienia zwierząt pan Ireneusz od marca 2016 roku współpracuje z Agrifirm. Na naszej paszy pełnoporcjowej uzyskuje bardzo dobre wyniki produkcyjne. Ceni sobie dobrą jakość produktów, konkurencyjną cenę oraz rzetelność i terminowość dostaw. Zadowolony jest również z komunikacji z pracownikami firmy oraz doradztwa żywieniowego. - *Swoją przyszłość wiąże z Agrifirm – podsumowuje hodowca. – Stabilna i dobrej jakości pasza w połączeniu z doradztwem dotyczącym wszystkich aspektów na fermie, pomaga mi w doskonaleniu hodowli oraz osiąganiu coraz lepszych wyników zarówno produkcyjnych, jak i finansowych.*



Pan Irek od sześciu lat pełni funkcję Sołtysa w swojej wsi, jest zarówno Prezesem Stowarzyszenia Roszko z Roszkowic oraz Członkiem Zarządu Pierwszoliigowego Klubu Piłki Ręcznej UKS Olimp Grodków. Od dziewięciu lat jest spikerem na meczach swojej drużyny. Pracuje na rzecz pomocy potrzebującym, wspiera działalność kulturalną i edukacyjną oraz pielęgnuje tradycje lokalne. - *Nasze stowarzyszenie działa na rzecz społeczności lokalnej – opowiada. – Dzięki prowadzonym inicjatywom nie tylko pomagamy potrzebującym, ale również integrujemy miejscową ludność, krzepimy kulturę i tradycję w młodym pokoleniu. Swoje zdolności organizacyjne wykorzystuje podczas corocznych festynów wiejskich. W sierpniu tego roku był organizatorem Gminnych Dożynek w Roszkowicach, a jego żona Magdalena była Starościnią Dożynek. Agrifirm miało przyjemność być jednym ze sponsorów tej uroczystości.*

VITAPUNCH – ZMIANA KOLORU PRODUKTU



Zapewne niektórzy z naszych hodowców prosił zauważyli, że oferowany przez nas Vitapunch dostępny jest obecnie w kolorze białym, a nie różowym jak miało to miejsce wcześniej. Zmiana ta w żaden sposób nie wpłynęła na właściwości produktu.

Vitapunch to produkt, który wpływa na zwiększenie poboru paszy i pozyskiwanej z niej energii. Przeznaczony jest dla loch w końcowym okresie laktacji oraz pomiędzy odstawieniem a kolejną ruią.

Kombinacja odpowiednich substancji smakowych i zapachowych z kwasami organicznymi dodatkowo stymuluje pobór paszy. Wyniki produkcyjne pokazują, że stosowanie Vitapunch pozwala zwiększyć pobór paszy przez lochy o 600g/dzień.

Zawartość specyficznych źródeł energii zwiększa poziom insuliny we krwi loch, nie wpływając przy tym na zmniejszenie poboru paszy w okresie laktacji. W ten sposób korygowany jest negatywny bilans energetyczny, a w rezultacie wzrasta aktywność hormonów FSH i LH. Skutkuje to lepszą jakością oraz jednorodnością komórek jajowych oraz w późniejszym okresie większymi i jednolitymi prosiętami. Ponadto, właściwy bilans energetyczny redukuje częstotliwość występowania biegunek tłuszczowych u prosiąt.

W celu uzyskania pożądanego efektu Vitapunch powinien być podawany już od ostatniego tygodnia laktacji do momentu zapłodnienia w ilości 150g/lochę/dzień.



vitapunch
energy booster

WYSOKOENERGETYCZNE
PRODUKTY DLA BYDŁA

Power
Milk



MIESZANKI PASZOWE PEŁNOPORCJOWE I UZUPEŁNIAJĄCE Z LINII POWERMILK:

- **Optymalnie zbilansowane składniki**
- **Surowce najwyższej jakości**
- **Idealne dla krów o wysokiej wydajności mlecznej**

Szczegóły na www.agrifirm.pl



RODZINNA HODOWLA KRÓW MLECZNYCH

W październiku gościliśmy z wizytą w gospodarstwie Krystiana Trzęsowskiego, zajmującego się hodowlą krów mlecznych, w Nowej Wsi pod Krotoszynem.

Krowy w naszej rodzinie były od zawsze. Już jako mały chłopiec chętnie pomagałem rodzicom w dojeniu i innych pracach w oborze, czy w polu. Szybko zrozumiałem, że to właśnie hodowlą bydła i produkcją mleka chcę się zajmować w przyszłości – wspomina pan Krystian – 8 lat temu rodzice przepisali mi nasze rodzinne gospodarstwo w Borczyku, niedaleko Kalisza, a 5 lat później przejęliśmy kolejne, tu w Nowej Wsi, gdzie wraz z żoną Basią i dziećmi mieszkamy. Mleko od wielu lat odstawiamy do lokalnej spółdzielni mleczarskiej w Kowalewie.

W obu gospodarstwach znajduje się 150 krów, a całe stado łącznie z młodzieżą liczy około 300 sztuk. Krowy utrzymywane są w oborach wolnostanowiskowych przez cały rok. Wszystkie jałówki zostają na remont stada, a byczki są sprzedawane. Bydło żywione jest

systemem TMR, w skład którego wchodzi własne pasze objętościowe (kiszonka z kukurydzy, sianokiszonka z traw i lucerny, słoma) oraz pasza i dodatki Agrifirm. - Nie posiadamy wystarczającej ilości ziemi na dodatkową uprawę zbóż, dlatego też całość przeznaczona jest pod kukurydzę na kiszonkę oraz lucernę. A jak pokazał ostatni 2015 rok, pogoda w dużym stopniu wpłynęła na zbiór i jakość pasz objętościowych. By uniknąć ryzyka i zabezpieczyć się na przyszłość, w tym roku zwiększyliśmy o 20% ilość zasianej kukurydzy – wyjaśnia hodowca.

Współpraca z firmą Agrifirm rozpoczęła się półtora roku temu. W zależności od jakości pasz objętościowych w żywieniu krów stosowana jest pasza PowerMilk 25% lub 22% w granulacie oraz dodatki witaminowe. - Zawsze zależało mi na tym, aby krowy otrzymywały pasze treściwe najwyższej jakości, i w tym przypadku nie zawiodłem się. W porównaniu do innych dostawców, z którymi współpracowałem wcześniej, pasze Agrifirm cechują się stabilnością, wysoką jakością surowców i odpowiednimi parametrami. Dodatkowym atutem naszej współpracy był program Nowe Technologie, z którego skorzystaliśmy. Na gospodarstwo w Borczyku wstawiliśmy 14 tonowy silos, dzięki czemu nie mamy problemu z przechowywaniem paszy. Za kilka miesięcy silos zostanie splacony i myślimy o kolejnym, tym razem do Nowej Wsi – opowiada gospodarz.



Przy tak licznych stadzie trudno dopilnować wszystkiego samemu, dlatego też w prowadzeniu gospodarstwa bardzo pomagają panu Krystianowi rodzice i rodzeństwo. W gospodarstwie w Borczyku na co dzień zarządza brat hodowcy – Krzysztof wraz z ojcem.

Jestem bardzo dumny z syna – mówi ojciec Krystiana - Mimo trudnej sytuacji na polskim rynku mleka i długo utrzymującej się niskiej ceny, nie poddaje się. Chce inwestować i rozwijać gospodarstwo. Cieszę się, że zaszczyliłem w nim pasję do hodowli krów, gdyż nie wyobrażam sobie, by zabrakło ich w naszej rodzinie.

Panu Krystianowi życzymy samych sukcesów w hodowli!



TARGI EUROTIER

EuroTier za nami! Tegoroczna edycja największych, europejskich targów dla osób związanych z szeroko pojętą produkcją zwierzęcą odbyła się w Hannoverze w dniach 15-18 listopada.

W 18 halach wystawowych na 280 tysiącach metrów kwadratowych zaprezentowało się 2 629 wystawców z 58 krajów. Goście targów mogli zapoznać się z ofertą obejmującą: zwierzęta hodowlane, programy hodowli i techniki reprodukcji, pasze dla zwierząt, budowę i wyposażenie budynków produkcyjnych, pojazdy i usługi transportowe oraz sprzęt i akcesoria przydatne w hodowli.

Podczas tegorocznej edycji targów na ringu oraz na specjalnie przygotowanych stanowiskach można było podziwiać bydło mięsne, mleczne oraz małe przeżuwacze. W halach poświęconych produkcji bydła firmy prezentowały swoją ofertę związaną z techniką doju, wyposażenia obór i schładzania mleka. Zainteresowaniem zwiedzających cieszyła się również część wystawy poświęcona produkcji i pakowaniu jaj oraz produkcji i przetwórstwu żywca drobiowego - „World Poultry Show”.

Wśród wystawców znalazła się również Grupa Agrifirm. Na naszym stoisku można było zapoznać się z programami żywienia oferowanymi na poszczególnych rynkach, porozmawiać z przedstawicielami państw, w których Agrifirm jest obecne oraz skosztować pysznych dań przygotowanych na bazie produktów od naszych hodowców.

Targi odwiedziło 163 tysiące zwiedzających z czego ponad 36 tysięcy osób to goście spoza Niemiec z ponad stu krajów i wszystkich kontynentów. Większość zagranicznych gości pochodziła z Holandii, Austrii, Wielkiej Brytanii, Danii, Belgii, Szwajcarii i Polski. Na naszym stoisku mieliśmy przyjemność gościć dużą grupę klientów Agrifirm Polska.

Następna edycja targów EuroTier odbędzie się w dniach 13-16 listopada 2018 roku.



70-LECIE TECHNIKUM ROLNICZEGO W SZAMOTUŁACH

We wrześniu szamotulski „Rolnik” uroczystie obchodził jubileusz 70-lecie istnienia.

Na zjazd absolwentów przybyło ponad 400 osób z całej Polski. Wychowankowie dawnego Technikum Rolniczego już przed południem spotkali się w szkole, by obejrzeć okolicznościowe wystawy, porozmawiać z nauczycielami i odwiedzić swoje stare klasy. Na szkolnym holu odbyło się uroczyste odsłonięcie tablicy pamiątkowej ufundowanej przez absolwentów. Symboliczną wstęgę rozwiązali starosta szamotulski Józef Kwaśniewicz oraz Hanna Czerniak, wieloletnia członkini Zespołu Folklorystycznego „Szamotuły”, którzy również są wychowankami „Rolnika”.

Wczesnym popołudniem w Bazylice Mniejszej odprawiono uroczystą mszę świętą, po której barwny korowód absolwentów prowadzony przez mażoretki „Miraż” z Wroniek oraz Orkiestrę Szamotulskiego Ośrodka Kultury przeszedł ulicami miasta do hali „Wacław”, gdzie odbyła się szkolna akademicka oraz bal absolwentów.

Agrifirm miało zaszczyt znaleźć się w gronie sponsorów jubileuszu szkoły, której wychowankowie zasilili zarówno grono naszych klientów jak i pracowników.



ROL-SZANSA

W ostatni sierpniowy weekend w Piotrkowie Trybunalskim odbyła się wystawa rolnicza Rol-Szansa.

Na trzech hektarach powierzchni blisko 300 wystawców z całej Polski zaprezentowało maszyny rolnicze, wyposażenie budynków inwentarskich, pasze dla zwierząt, środki do produkcji rolniczej, wyroby rękodzielnicze, potrawy regionalne oraz rośliny, sadzonki i drzewa.

Na targach znajdowało się również wspólne stoisko Agrifirm i dystrybutora naszych produktów – firmy Agriko. Licznie przybyli goście mieli okazję zapoznać się z naszą ofertą produktową oraz znaleźć porady dotyczące wszelkich kwestii związanych z hodowlą zwierząt.





PAŁUCKIE TARGI ROLNE

XX Pałuckie Targi Rolne i XIV Pałucka Wystawa Zwierząt Hodowlanych w Żninie odbyły się w dniach 21-22 sierpnia 2016 r.

Impreza gromadzi corocznie wystawców z całej Polski i ma za zadanie zaznajomienie rolników z powiatów: żnińskiego, mogileńskiego, wągrowieckiego, nakielskiego i inowrocławskiego z ofertą wystawców w branżach: maszyn i urządzeń, ogrodniczej i szkółkarskiej, pasz, nawozów i środków ochrony roślin, doradztwa i obsługi rolnictwa, materiałów budowlanych i branży spożywczej.

Na jednym ze stoisk swoją ofertę zaprezentowała Agrifirm wraz z dystrybutorem naszych produktów – firmą Usługi Transportowe Handel Artykułami Paszowymi Tadeusz Woźniak. W czasie dwóch dni wystawy nasz namiot odwiedziło wielu zwiedzających, zarówno obecnych klientów, jak i tych potencjalnych, zainteresowanych programami żywienia i współpracą z Agrifirm oraz naszym dystrybutorem.

BADANIE SATYSFAKЦИИ CZYTELNIKÓW

Drodzy Czytelnicy,

Przed Wami już 15 numer naszego magazynu. Wydajemy go dla Państwa od czerwca 2012 roku. Miło nam, że niezmiernie cieszy się zainteresowaniem wśród czytelników. Chcemy, aby czytany był z przyjemnością i zawierał informacje istotne dla Państwa. Dlatego też zachęcamy do podzielenia się opinią na jego temat oraz przekazania nam wskazówek, co do interesujących Państwa treści.

Poniżej krótka ankieta, zachęcamy do jej wypełnienia i przekazania swojemu Specjaliście ds. żywienia lub przesłania na adres:

Agrifirm Polska Sp. z o.o. Dział Marketingu
Ul. B. Chrobrego 52, 64-500 Szamotuły

Swoje uwagi mogą Państwo przesyłać również mailowo, na adres: marketing@agrifirm.pl



ANKIETA CZYTELNIKA

1. Czy informacje zawarte w magazynie są dla Państwa interesujące?

- a. Tak
- b. Nie

2. Jakie informacje są czytane przez Państwa najchętniej?

- a. Newsy z życia Agrifirm
- b. Reportaże z ferm naszych hodowców
- c. Informacje o oferowanych produktach
- d. Artykuły dotyczące żywienia zwierząt
- e. Artykuły przygotowane przez lekarzy weterynarii
- f. Artykuły dotyczące zarządzania na fermie
- g. Relacje z wydarzeń, w których braliśmy udział

3. Jakich informacji brakuje Państwu w naszym magazynie?

.....

.....

.....

.....

4. Czy szata graficzna jest dla Państwa czytelna i atrakcyjna?

- a. Tak
- b. Nie

5. Jak często czytacie Państwo nasz magazyn?

- a. Czytam każdy numer
- b. Czytam sporadycznie
- c. To jest pierwszy numer przeze mnie przeczytany

6. Uwagi:

.....

.....

.....

.....

ROZSTRZYGNIĘCIE KONKURSU FOTOGRAFICZNEGO

W poprzednim numerze „Drogi do sukcesu” ogłosiliśmy konkurs fotograficzny.

Miło nam poinformować, że jego zwycięzcami zostali panowie Marcin Wojciechowski oraz Krystian Trzęsowski.

Serdecznie gratulujemy!



NAJLEPSZE PRODUKTY

*możliwe
dzięki polskim
rolnikom*



Polscy rolnicy są dumni ze swoich gospodarstw oraz efektów swojej pracy, z których każdego dnia korzystają miliony konsumentów. Dzięki nim codziennie możemy delektować się pysznym mlekiem, jajecznicą ze świeżych jaj, soczystym filetem z kurczaka czy też smaczną polędwicą wieprzową.

Nasi hodowcy to ludzie przedsiębiorczy, z pasją do swojej pracy i umysłami otwartymi na innowacje i rozwój. Jako Agrifirm jesteśmy dumni z ich sukcesów. Cieszymy się, że codziennie możemy ich wspierać swoim doświadczeniem, wiedzą i produktami.



www.agrifirm.pl

droga do sukcesu

Agrifirm Polska Sp. z o.o.
ul. B. Chrobrego 52
64-500 Szamotuły, Polska

T (048) 61 293 19 70
F (048) 61 292 23 69

biuro@agrifirm.pl
www.agrifirm.pl